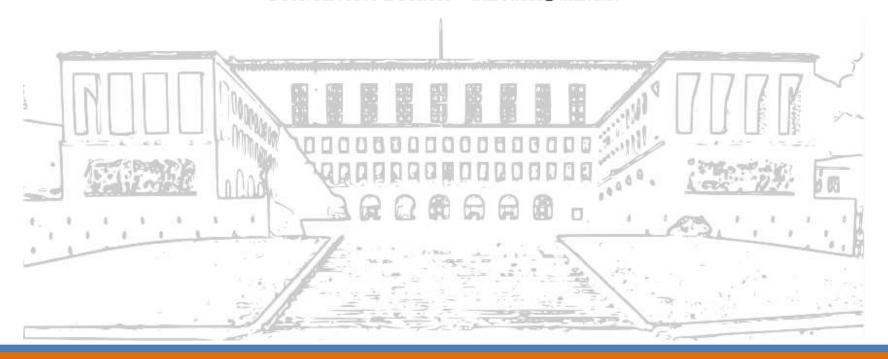
## ECONOMIA DEGLI INTERMEDIARI FINANZIARI

# ASSICURAZIONI E FONDI PENSIONE

A.A. 2020/2021 Prof. Alberto Dreassi – adreassi@units.it





### **ARGOMENTI**

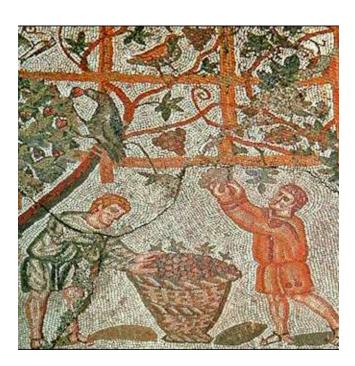


- Perché esiste l'assicurazione?
- Come è organizzata e quali prodotti offre?
- Perché esiste il problema previdenziale?
- Quali tipi di fondi pensione esistono e quali prodotti offrono?

Un costo certo e immediato (**premio**) in funzione di un evento futuro incerto (**rischio assicurato**) con conseguenze finanziarie avverse (**sinistro**) cui dare copertura (**beneficio/indennizzo**)



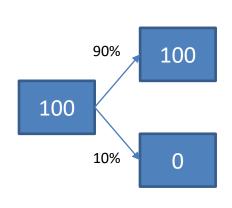


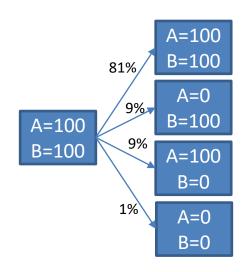


**Mutualità**: sostituzione del costo incerto individuale con una quota incerta del rischio collettivo

### Esempio:

Immaginate di possedere un terreno del valore di 100 e che temiate possa essere distrutto dalla grandine (che, a vostra insaputa, ha p=10%).





$$E(A) = 90$$
$$\sigma(A) = 30$$

$$E(A) = 90$$
$$\sigma(A) = 21$$

Con 100 Esposizioni?

$$E(A) = 90$$

$$\sigma(A) = 3$$

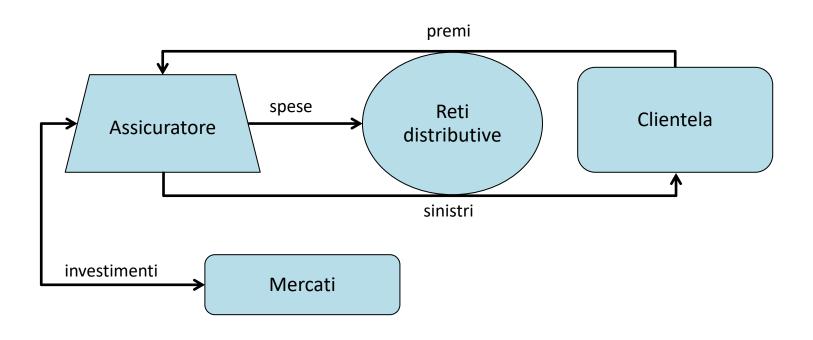
Con 1000 Esposizioni?

$$E(A) = 90$$

$$\sigma(A) = 0.95$$

- Principali problemi:
  - Selezione avversa a fronte di dati riferiti a intere popolazioni
  - *Moral hazard* e frodi
  - **Conflitti di interesse** con le reti distributive, fra coorti, ...
- Principali soluzioni:
  - Verifica dettagliata dei rischi
  - Buona fede
  - Premi proporzionati ai rischi
  - Clausole restrittive per allineare i comportamenti della clientela
  - Autoassicurazione e compartecipazione al rischio





### **Conto economico**

+ Premi
- Sinistri
- Spese amm.ve
+/- Var. riserve
+ Utili da inv.ti
Utile/perdita
- Spese amm.ve +/- Var. riserve + Utili da inv.ti

### Stato patrimoniale

Attivo	Netto						
Investimenti - Azioni	Passivo						
- Obbligazioni - Fondi	Riserve tecniche						

### Attività costruita su principi fondamentali:

- Qualificazione della relazione fra assicurato/beneficiario e rischio
- Buona fede
- Principio indennitario
- Disponibilità di dati per il calcolo probabilistico:
  - Numero elevato di esposizioni non correlate e omogenee
  - Perdite quantificabili e non-catastrofali
- Esclusioni dalla copertura
- Processi severi di sottoscrizione

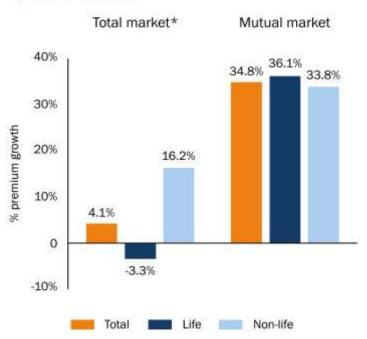




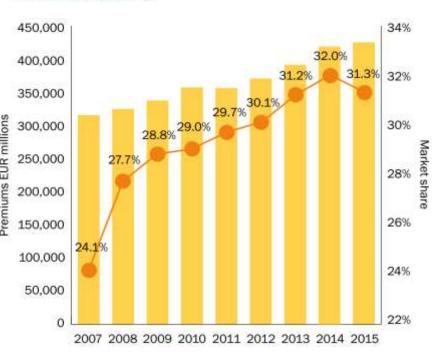
### Due tipologie di imprese:

- Società di capitali
- Mutue assicuratrici
  - Coincidenza fra clientela e proprietà
  - Utili restituiti sotto forma di sconti contrattuali o incrementi di benefici

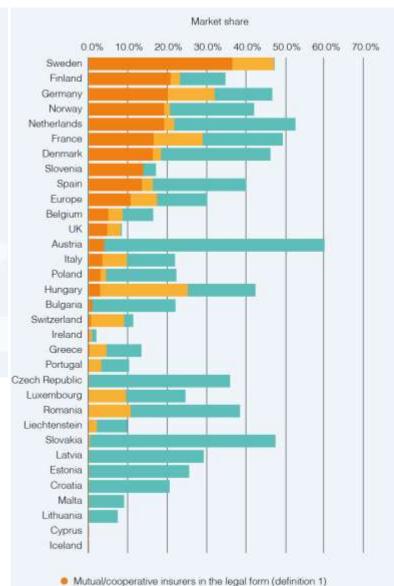
# European premium growth (2007-2015)



# European mutual premiums and market share







Subsidiaries of mutual/cooperative insurers in the legal form (definition 2)

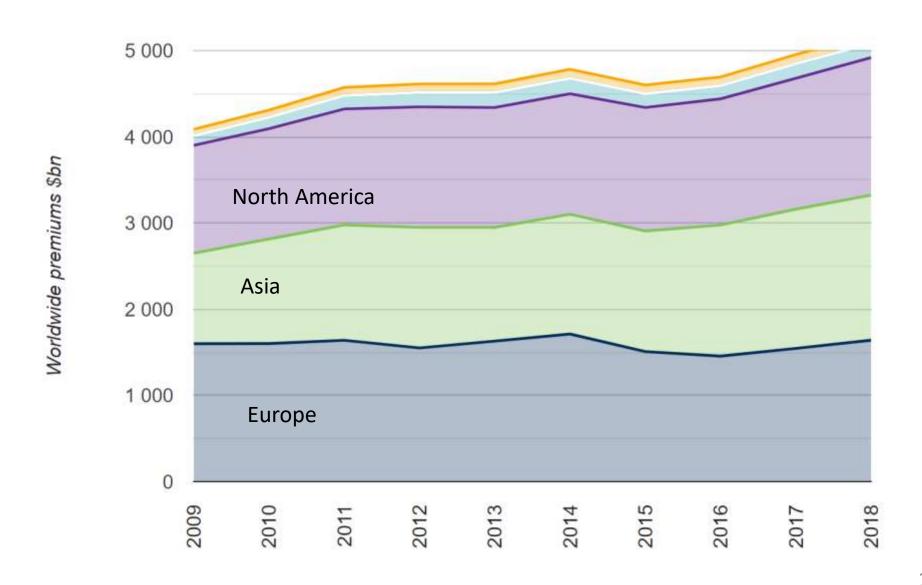
Mutual/cooperative-type insurers (definition 3)

Fra le varie classificazioni, due principali settori:

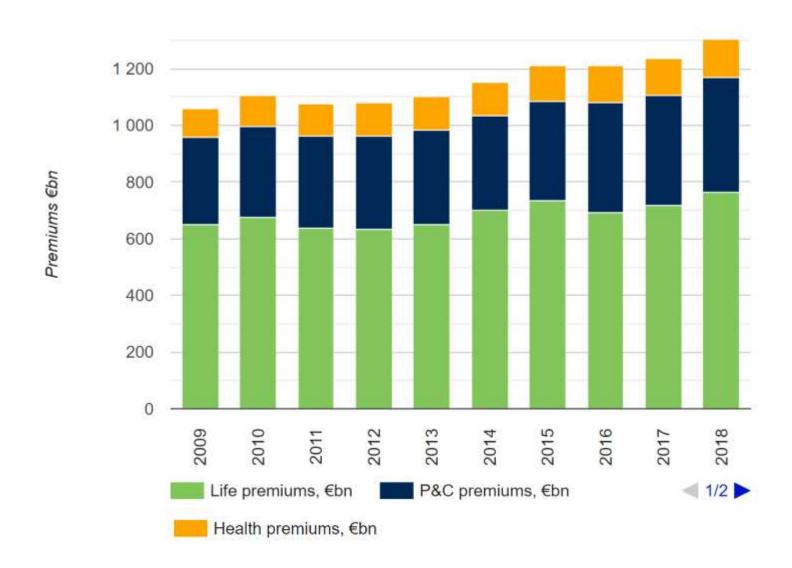
- Vita, inclusa la previdenza e la salute di lungo termine
- Danni, proprietà/responsabilità (inclusi infortuni/malattia)

# Top 10 Countries By Life And Nonlife Direct Premiums Written, 2019 (1) (US\$ millions)

Rank		Life premiums	Nonlife premiums (2)	Total premiums		
	Country			Amount	Percent change from prior year	Percent of total world premiums
1	United States (3), (4), (5)	\$628,522	\$1,831,601	\$2,460,123	3.9%	39.10%
2	PR China (5)	329,432	287,967	617,399	7.4	9.81
3	Japan (5), (6)	341,328	118,019	459,357	4.8	7.30
4	United Kingdom (5)	264,221	102,022	366,243	-3.8	5.82
5	France (5)	167,588	94,694	262,283	-1.5	4.17
6	Germany (5)	101,550	142,301	243,852	-0.4	3.88
7	South Korea (6)	94,483	80,037	174,520	-3.3	2.77
8	Italy	124,133	43,705	167,838	-1.4	2.67
9	Canada (5), (7)	53,317	79,840	133,157	2.9	2.12
10	Taiwan	97,423	20,401	117,823	-3.4	1.87



### Europa



# Growth rate %

### **A**SSICURATORI E PRODOTTI ASSICURATIVI



### Vita:

- Proteggere dalle conseguenze della mortalità, longevità o incapacità al lavoro (LTC, malattia, ...)
- Prodotti tipici: temporanee/vita intera, capitale/rendita, polizze "universal life" (con gradi diversi di componenti finanziarie)



Investitori di lungo termine meno esposti al rischio liquidità

### Danni:

- Protezione della ricchezza di proprietà o a seguito di danni prodotti a terzi, per eventi ricorrenti, incerta entità e di difficile stima
- Prodotti tipici: beni di proprietà, responsabilità, ma anche credito/cauzioni, tutela legale, assistenza
- Investitori di più breve termine, più esposti al rischio liquidità



### Riassicurazione: assicurazione acquistata da assicuratori

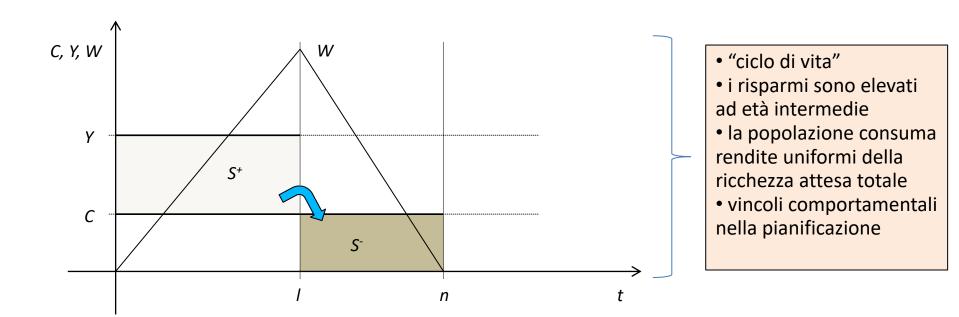
- Condivisione dei rischi e dei flussi finanziari (quindi, di costi e ricavi)
- Complessità contrattuale (trattati, formule obbligatorie, ...)
- Obbligo per l'impresa cedente di garantire l'indennizzo



- Scopi:
  - Aumento della capacità e protezione dalle catastrofi
  - Acquisizione di esperienza ed entrata/uscita da mercati/segmenti
  - Stabilizzazione delle perdite

### **FUNZIONAMENTO DELLA PREVIDENZA**

Reddito e consumi variano nel tempo per ragioni finanziarie e demografiche



- I sistemi pensionistici ricercano un adeguato reddito al pensionamento e la protezione dalle incertezze collegate (salute, inflazione, ...)
- Fasi di accumulo lunghe: i fondi pensione sono i maggiori investitori istituzionali

### PRODOTTI E FONDI PREVIDENZIALI

Due i regimi principali privati (a capitalizzazione: accumulo delle risorse individuali):

### • Benefici definiti:

- Si determina in anticipo il reddito pensionistico
- I contributi vengono variati di conseguenza
- Molto rischiosi per gli offerenti

### Contribuzione definita:

- Si determinano i livelli di contribuzione
- I benefici dipendono dall'accumulo dei contributi
- Trasferimento di rischi finanziari e demografici agli aderenti



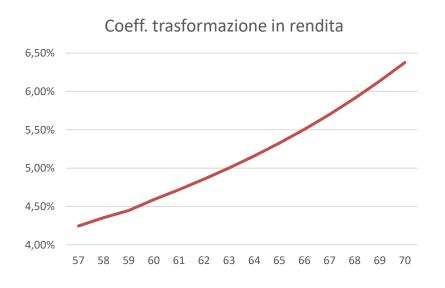
- i contributi sono spesi immediatamente per le rendite («patto intergenerazionale»)
- modalità di calcolo: *retributivo, contributivo*



### LA PREVIDENZA PUBBLICA ITALIANA IN BREVE

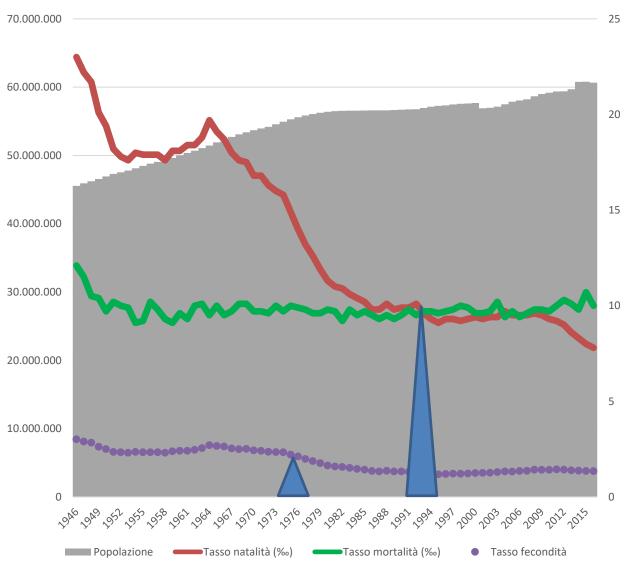
Serie inarrestabile di riforme e «in crisi» dalla fine degli Anni '80:

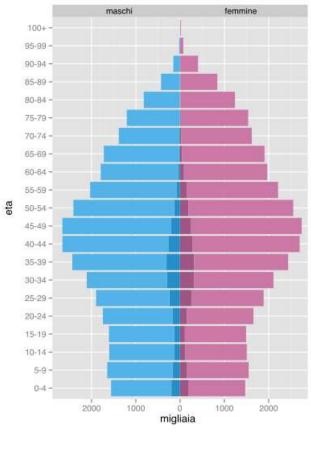
- A ripartizione (con «capitalizzazione virtuale») e, oggi, interamente contributivo
- Allineamento requisiti uomo-donna, pubblico-privato, autonomi-dipendenti permanenza di deroghe (sia giustificate – come per lavori gravosi/usuranti, sia eredità del passato)
- Graduale scomparsa della pensione di *anzianità*, possibilità di «anticipazione» con penalità: centralità prestazione di **vecchiaia**
- Adeguamento dell'età di pensionamento alla speranza di vita (dal 2019, 67 anni)
- Adeguamento dei coefficienti di trasformazione alla crescita del PIL
- Tassi di sostituzione attesi (a regime e con ipotesi ottimistiche) fra il 50% e il 70%



## LA PREVIDENZA PUBBLICA ITALIANA IN BREVE

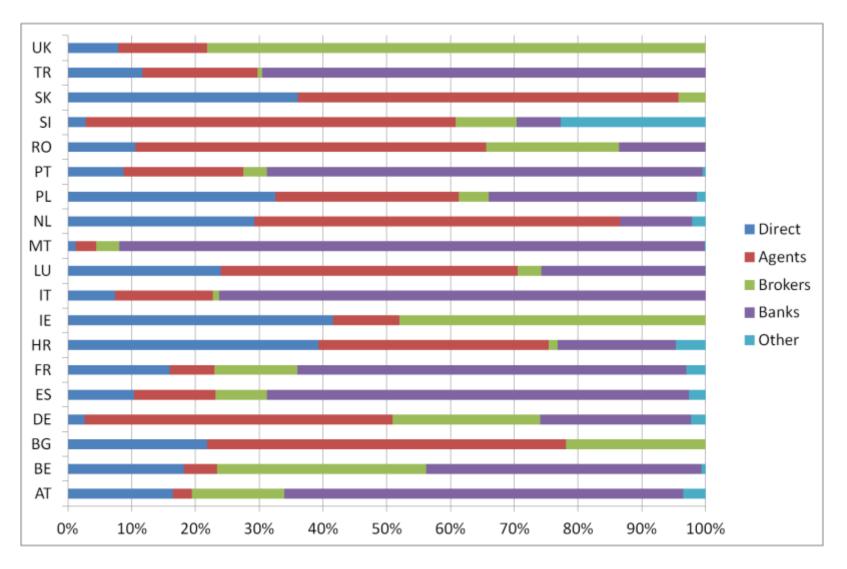
### Perché «in crisi» dalla fine degli Anni '80?





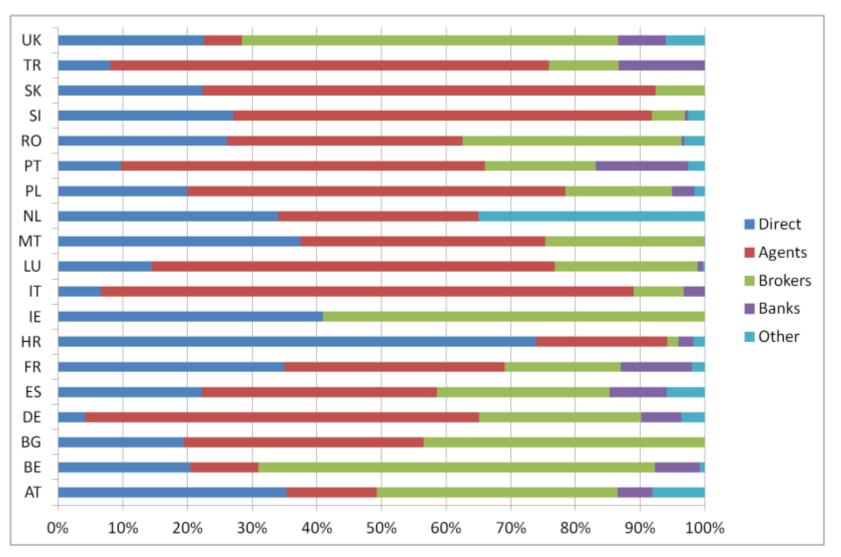
## **ESEMPI**

### 1. Canali distributivi vita



## **ESEMPI**

### 2. Canali distributivi danni



## **ESEMPI**

3. OECD: Variazioni 1960-2015 fra età pensionabile e longevità

