# Relazione intergruppo

# Favoritismo per l'ingroup

 Ingroup -- categorizzazione di sé come parte di un gruppo

 Outgroup -- gruppo in cui per esclusione il sé non può essere incluso

- Etnocentrismo (Sumner, 1907)
  - Tendenza a considerare il proprio gruppo come il punto di riferimento normativo e valoriale
  - Si deve fare come facciamo noi
  - Siamo i migliori

#### TIS

- Teoria dell' Identità sociale (Tajfel, 1981)
  - Definizione di sé lungo un continuum: individuale vs. gruppo
  - Interazioni inter-personali vs intergruppo

#### Def. Identità Sociale:

- quella parte dell' immagine che uno ha di sé
  - derivante dalla consapevolezza di appartenere ad un gruppo sociale,
  - unita alle emozioni associate a tale appartenenza
  - alla valutazione di sé ricavabile dall' essere parte di un gruppo

- L'identificazione di sé con un gruppo è la determinante dell'identità sociale
- Tre componenti:
  - Cognitiva
  - Affettiva
  - Valutativa

- Cognitiva: consapevolezza di appartenere ad un gruppo e percezione di sé come intercambiabile
- Affettiva: sentirsi affettivamente legato agli altri
- Valutativa: derivare la valutazione di sé dalla valutazione del gruppo

 Secondo la TIS l'asimmetria valutativa (ingroup migliore dell'outgroup) è dovuta alla necessità di di ogni individuo di acquisire e mantenere un'immagine di sé positiva

- Obiettivo: valutazione positiva dell' ingroup rispetto all' outgroup
- Strumento: comparazione ingroup outgroup
- *Dimensioni*: scelte o create ad hoc per emergere come i migliori

#### TAC

- Teoria dell' autocategorizzazione (Turner, 1987)
- Mentre nella TIS l'inserimento del sé all'interno di una categoria è un fenomeno legato all'identificazione
- Per la TAC l'id sociale emerge come la risultante di un processo di categorizzazione continuo di sé e degli altri

- Categorizzazione di sé da livelli sottoordinati (individui) a livelli sovra-ordinati (esseri umani)
- Categorizzazioni intermedie: donne vs. uomini, giovani vs. anziani

# Tac: quali fattori rendono saliente una categoria?

Due fattori determinano quale categoria diverrà saliente:

- Accessibilità: concetto già visto in precedenza
- Adeguatezza: grado in cui la categorizzazione adottata è adatta a rendere conto delle differenze tra gli stimoli presenti in un contesto

- L'adeguatezza di una categorizzazione è regolata dal principio di meta-contrasto:
- Rapporto tra le differenze medie percepite tra ingroup e outgroup e le differenze medie percepite all' interno dell' ingroup
- Metacontrasto ottimale: diff. intrer maggiori delle diff. intra

#### Conseguenze:

- Percezione di sé come interscambiabile
- Attribuzione di sé delle caratteristiche categoriali
- Ricerca della norma del gruppo e conformismo (non superficiale)

 Prima conseguenza dell' appartenenza categoriale è la tendenza sistematica a favorire il proprio gruppo a scapito dell' outgroup

# Paradigma dei gruppi minimi

- Finalità: identificare le condizioni di base che danno luogo alla discriminazione
- Progetto: aggiungere di volta in volta le variabili che possono provocare la discriminazione
- Risultato: il programma si ferma alla prima variabile, ossia la categorizzazione

# Paradigma dei gruppi minimi

Presentazione Klee vs Kandinskij

Risposte a quesiti sull' arte

Categorizzazione del partecipante

#### Minima perché

- non conoscono gli altri membri,
- non posso interagire con alti membri
- l'unica informazione saliente è quella categoriale
- Tra le categorie non c'è storia pregressa
- Non vi è alcuna relazione tra le risposte date al test
  Klee Kandinskij e la categorizzazione

- I partecipanti ricevono il compito di distribuire una somma di denaro
  - Tale distribuzione non riguarda mai le sé (selfinterest)
  - Tale distribuzione riguarda sempre un membro dell' ingroup e dell' outgroup
  - Non vi è alcuna relazione tra il criterio di categorizzazione e la variabile dipendente

| Ingroup  | 16 | 15 | 10 | 9 | 10 |
|----------|----|----|----|---|----|
| Outgroup | 15 | 14 | 10 | 4 | 5  |

| Ingroup  | 16 | 15 | 10 | 9 | 10 |
|----------|----|----|----|---|----|
| Outgroup | 15 | 14 | 10 | 4 | 5  |

Massimizza il guadagno assoluto per l'ingroup

Minimizza il guadagno relativo

| Ingroup  | 16 | 15 | 10 | 9 | 10 |
|----------|----|----|----|---|----|
| Outgroup | 15 | 14 | 10 | 4 | 5  |

Minimizza il guadagno assoluto per l'ingroup

Massimizza il guadagno relativo

- Distribuzione tramite matrice, che prevede
  - Equità
  - Massimo guadagno relativo
  - Massimo guadagno assoluto

## risultati

- Scelta massimo guadagno relativo
- Poiché gli individui derivano un' immagine di sé positiva dall' appartenenza ad un gruppo valutato positivamente
- I Partecipanti costruiscono delle situazioni in cui la differenziazione ingroup outgroup volge a favore
- Processo deduttivo

# Priming valutativo

- Prime (Arabo) --> risposta valutativa
- Target (verme) --> risposta valutativa

 Se la risposta valutativa è compatibile (incompatibile) con quella sollecitata dal prime, allora facilitazione (inibizione) della risposta al target

- PP: AA vs EA
- FASE 1
- Classificazione di parole 12 positive vs. 12 negative
- DV = RTs

- Fase 2
- Classificazione delle medesime parole
- Prime: foto AA vs foto EA
- Quindi ogni target era preceduto una volta da prime AA e da prime EA
- DV = RTs



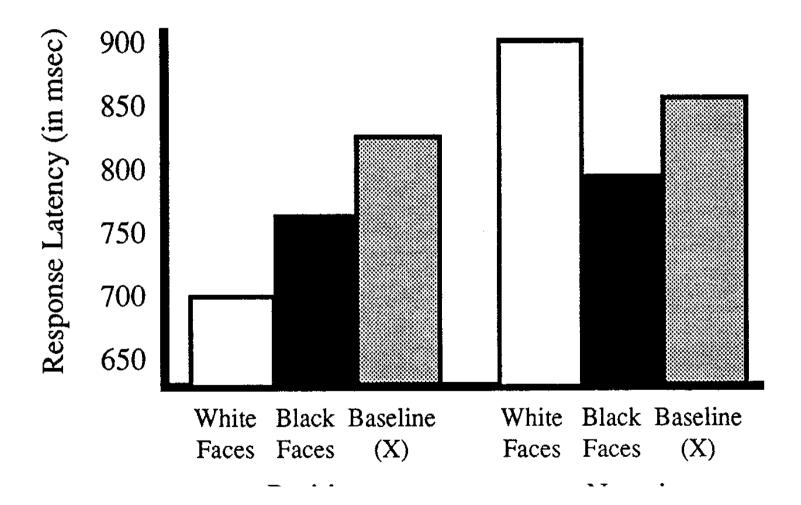






- Prime: reazione valutativa
- Target: reazione valutativa

- Relazione tra le due reazioni
  - Congruente: speed up
  - Incongruente: slow down



- Risultati
- Facilitazione per foto ingroup + parole positive/foto outgroup + parole negative
- Sia per AA che per EA

- African American:
- Risultati più variabili
- Rispecchia
  - apprendimento sociale (EA is better)
  - Appartenenza al gruppo (AA is better)

 Etichette che indicano una categorizzazione in/out sollecitano risposte valutative di pregiudizio?

- Noi vs. Voi
- Indicano una categorizzazione
- Non si riferiscono a gruppi specifici
- Non c'è uno stereotipo in particolare

- Noi include il sé
- Sé solitamente valutato più positivamente
- Condizionamente classico
  - Noi diventa positivo

- Euristica della differenziazione
- Il Non-sé non può essere positivo
- Voi diventa negativo

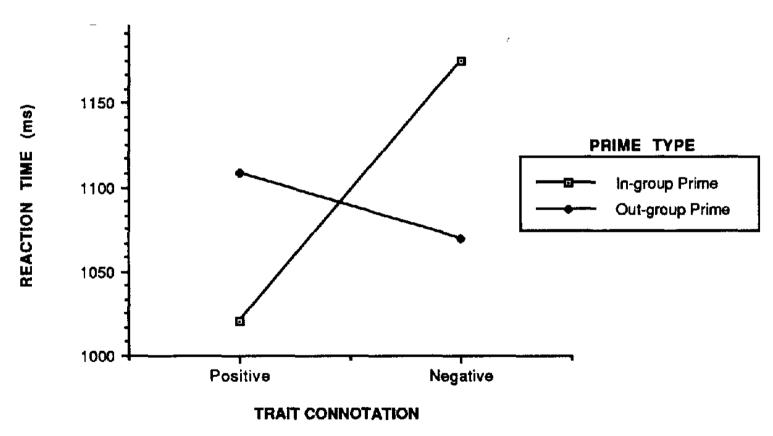


Figure 2. Reaction times to positive- and negative-trait descriptors as a function

#### • TAC:

- Il nostro modo di comprendere gli eventi, dipende dal sistema di categorizzazione
- Le nostre reazioni emotive dipendono dalla comprensione degli eventi
- La categorizzazione influenza le risposte emotive?

- Yzerbyt et al 2003
  - studio presentato come 'analisi delle reazioni emotive all'attacco alle torri gemelle'

- Yzerbyt et al 2003
  - Lo studio indicava chiaramente che la finalità era quella di comparare le reazioni tra due campioni di partecipanti differenti

- Yzerbyt et al 2003
  - In un caso si diceva che si comparavano le reazioni emotive degli occidentali con quelle riportate da arabi

- Yzerbyt et al 2003
  - In un altro caso si diceva che si comparavano le reazioni emotive degli europei con quelle riportate dagli americani

- Yzerbyt et al 2003
  - Intergruppo: occidentali vs. arabi
  - Intergruppo: europei vs. americani

After reading the information, participants were asked to report their feelings on a series of 9-point rating scales ranging from 1 (*absolutely not*) to 9 (*absolutely*). Two items assessed fear-related feelings (frightened, threatened), two anger-related feelings (angry, furious), two sadness-related feelings (sad, sorrowful), and two calmness-related feelings (calm, optimistic). The two latter items were added as controls.

 La categorizzazione Intergruppo occidentali vs. arabi dovrebbe:

 Spingere i pp a percepire il proprio gruppo (occidente) sotto minaccia terroristica

#### • Seipp:

- percepiscono il proprio gruppo sotto minaccia terroristica quando sono stati categorizzati come 'occidentali'
- percepiscono il proprio gruppo come meno minacciato se la categorizzazione è 'euorpeo'

 Allora l'emozione prevalentemente coinvolta dovrebbe essere la paura

• E il livello di paura riportato dai pp dovrebbe essere più alto nella condizione occidentali vs. arabi

TABLE 1: Means and Standard Deviations for the Four Emotions Reported as a Function of Identity Categorization in Experiments 1 and 2

|                         | Emotional Feelings |        |         |          |
|-------------------------|--------------------|--------|---------|----------|
|                         | Fear               | Anger  | Sadness | Calmness |
| Experiment 1            |                    |        |         |          |
| Westerners vs. Arabs    | 6.42*              | 6.87   | 6.74    | 2.97     |
|                         | (1.50)             | (2.04) | (1.69)  | (1.09)   |
| Europeans vs. Americans | 5.14*              | 6.69   | 6.39    | 3.36     |
|                         | (1.52)             | (1.61) | (1.32)  | (1.44)   |

 Verificare se la stessa categoria acquisisce significati diversi se comparata a differenti outgroup

 Se modifiche di significato si accompagnano a modifiche nelle reazioni emotive

 Lo studio indicava chiaramente che la finalità era quella di comparare le reazioni tra due campioni di partecipanti differenti rispetto all'evento dell' 11 Settembre

- Intergruppo: Europei vs. americani
  - Il contesto inter-gruppo include la vittima
- Intergruppo: Europei vs. arabi
  - Il contesto inter-gruppo non include la vittima

- Intergruppo: Europei vs. americani
  - Il contesto inter-gruppo include la vittima
  - Sono gli americani (outgroup) ad essere sotto minaccia

- Intergruppo: Europei vs. arabi
  - Il contesto inter-gruppo non include la vittima
  - Non impedisce di considerare gli europei sotto minaccia

|                         | Emotional Feelings |        |         |          |  |
|-------------------------|--------------------|--------|---------|----------|--|
|                         | Fear               | Anger  | Sadness | Calmness |  |
| Experiment 1            |                    |        |         |          |  |
| Westerners vs. Arabs    | 6.42*              | 6.87   | 6.74    | 2.97     |  |
|                         | (1.50)             | (2.04) | (1.69)  | (1.09)   |  |
| Europeans vs. Americans | 5.14*              | 6.69   | 6.39    | 3.36     |  |
|                         | (1.52)             | (1.61) | (1.32)  | (1.44)   |  |
| Experiment 2            | , ,                | , ,    | , ,     |          |  |
| Europeans vs. Arabs     | 5.90*              | 6.23   | 5.44    | 1.67     |  |
|                         | (2.01)             | (1.87) | (1.81)  | (1.24)   |  |
| Europeans vs. Americans | 5.26*              | 6.3    | 5.35    | 1.78     |  |
|                         | (2.01)             | (1.95) | (1.76)  | (1.41)   |  |

11.00

4

- Più il contesto permette di includere il nostro gruppo nella vittima
- Più l'emozione correlata all'offesa aumenta
- La paura riportata dai pp è massima nella condizione 'occidente' intermedia in europeoarabo, più bassa in europeo-americano

 Anche le nostre emozioni possono essere regolate dall'appartenenza al gruppo

 Le nostre emozioni sono soggette all'interpretazione degli eventi, che a sua volta dipende dal gruppo di appartenenza.