



SOCIOLOGIA

Cavalli, Capitolo 3

SIMONE ARNALDI

CONTENUTI

1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
4. Potere e conflitto
5. Il comportamento collettivo
6. La microsociologia
7. Il capitale sociale

“Grammatica” degli elementi primari del tessuto sociale, delle loro proprietà e relazioni, e del modo in cui queste si combinano in strutture più complesse

Questa dimensione formale (“grammaticale”) non basta a spiegare i contenuti concreti di specifiche relazioni sociali, ma ne illuminano i caratteri essenziali

1. Le proprietà formali
- 2. Azione, relazione e interazione sociale**
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
4. Potere e conflitto
5. Il comportamento collettivo
6. La microsociologia
7. Il capitale sociale

Go to www.menti.com

and use the code 6924 9765

Gli individui agiscono “l’uno per l’altro, con l’altro e contro l’altro” (Simmel), ovvero si influenzano reciprocamente

L’azione, quindi, è sociale

Weber definisce l'azione, come "qualunque atteggiamento, attivo o passivo, interno o esterno, che sia congiunto ad un *senso soggettivo*" (cioè attribuito da colui che agisce)

l'agire è *sociale* se è orientato
all'atteggiamento di altri individui, è
determinato da questo riferimento, ed è
spiegabile in base al senso che gli viene
attribuito

“l’azione si fa sociale se e in quanto un soggetto interpreta, più o meno espressamente e consapevolmente, l’attività di altri soggetti, e viceversa” (Poggi, Sciortino, p. 69)

tipi ideali di azione sociale

affettivo: “agendo come gli impongono impulsi irriflessi” da sensazioni e sentimenti
(Poggi, Sciortino, p. 66)

tradizionale: “privilegiando le modalità stabilite dalla memoria” (Ibidem)

razionale: riguarda il rapporto mezzi/fini

tipi ideali di azione sociale razionale:

rispetto allo scopo

/

rispetto al valore

razionale rispetto allo scopo:

determinata dalle aspettative relative al comportamento degli oggetti nell'ambiente e degli altri esseri umani; queste aspettative sono considerate come "condizioni" o "mezzi" per il conseguimento dei fini razionalmente perseguiti

(Weber 1922)

razionale rispetto al valore:

determinata dalla credenza deliberata nel valore, considerato in se stesso, di qualche forma di comportamento etico, estetico, religioso o di altro tipo, indipendentemente dalle sue prospettive di successo

(Weber 1922)

Come interpretare il senso soggettivo attribuito dall'attore (le motivazioni)?

- nella realtà, ci sono combinazioni dei diversi tipi (per esempio, tabù alimentari);
- gli individui attribuiscono il senso all'azione sulla base della loro definizione della situazione in cui agiscono (**Teorema di [William] Thomas**: "una situazione definita dagli attori come reale, diventa reale nelle sue conseguenze")

A middle-aged man with glasses, wearing a dark suit, white shirt, and blue patterned tie, is speaking. He has his hands raised in a gesture. The background is a plain, light-colored wall with a whiteboard on the left. A semi-transparent dark bar with white text is overlaid on the bottom half of the image.

Nell'ambito del nostro mandato

R.K. Merton: "profezia che si auto-avvera"

l'orientamento reciproco di azioni dotate di
senso soggettivo costituisce una **relazione
sociale**

l'interazione sociale è il processo secondo il quale due o più persone in relazione fra loro agiscono reagendo alle azioni degli altri

1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
- 3. I gruppi sociali e le loro proprietà**
4. Potere e conflitto
5. Il comportamento collettivo
6. La microsociologia
7. Il capitale sociale

Un gruppo sociale è:

- un insieme di persone fra loro in interazione con continuità secondo schemi relativamente stabili, le quali si definiscono membri del gruppo e sono definite come tali da altri (Merton)

- l'interazione è *prevalentemente* cooperativa

Esempi di gruppi:

- famiglia
- azienda
- partito
- squadra di calcio
- associazione
- un gruppo di amici

Proprietà dei gruppi:

- Confini
- Ruoli
- Relazioni
- Dimensioni
- Finalità
- Interazione
- Grado di completezza

Proprietà dei gruppi:

	Gruppi secondari	Gruppi primari
Confini	Esplicitamente stabiliti	Permeabili, impliciti
Ruoli	Specifici	Diffusi
Relazioni	Impersonali	Personalizzati, affettivi
Dimensioni	Generalmente grandi	Piccoli
Finalità	Esplicitamente stabilite	Implicite, variabili
Interazione	Generalmente indiretta	Generalmente diretta
Grado di completezza	(*)	

(*) *Grado di completezza*: rapporto fra membri che fanno effettivamente parte del gruppo e persone che hanno i requisiti richiesti per l'appartenenza (più alto il numero di membri, maggiore la completezza)

Gruppo primario: relazioni strette di tipo personale, per lo più di tipo affettivo, che portano ad un'alto grado di integrazione fra un numero limitato di individui, favorendo lo sviluppo di un forte sentimento di identificazione collettiva

Gruppo secondario: relazioni interpersonali a carattere strumentale (funzionali al raggiungimento di uno scopo) e per lo più affettivamente neutre, fra un numero elevato di membri, i cui rapporti sono definiti da regole impersonali (cioè non specifiche per gli individui che del gruppo fanno parte)

No lezione

24/10

31/10

4/11

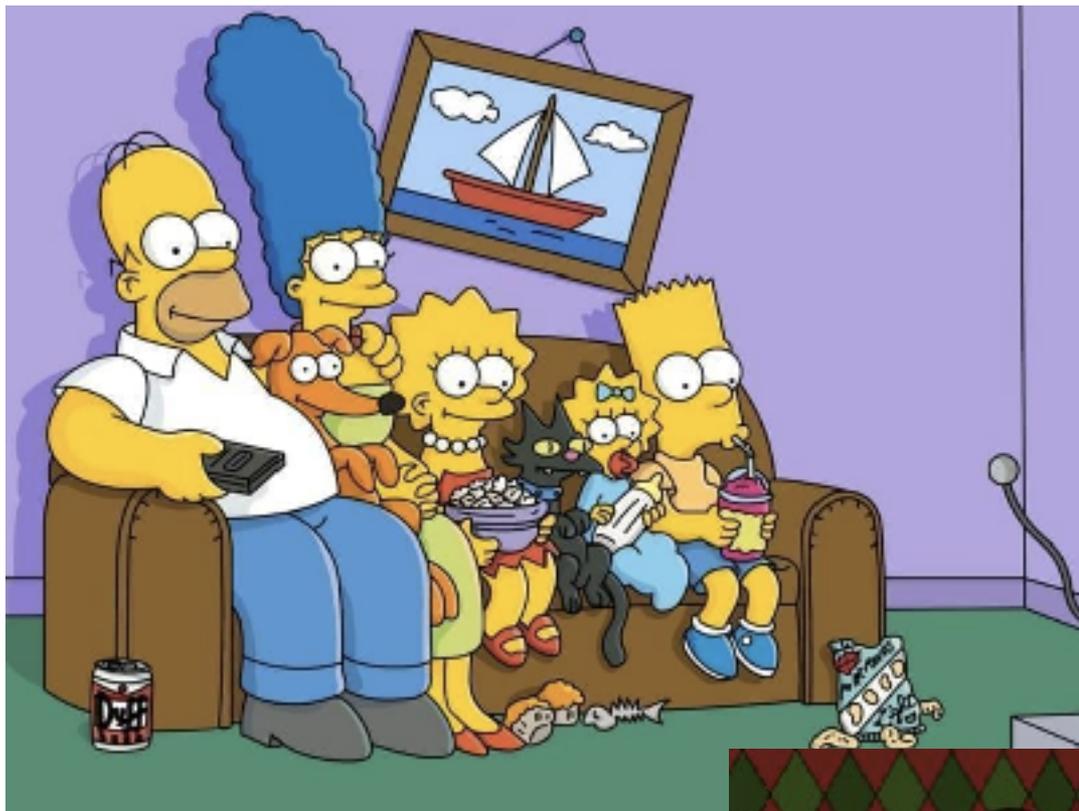
Da confermare

21/10



Primario o
secundario?





Primario o
secondario?



Gruppi totalitari / Gruppi segmentali

I
I
V

istituzioni totali
(carcere, casa di
riposo, caserma)

I
I
V

classe scolastica,
associazione, azienda

Gruppi totalitari: un'autorità regola ogni aspetto della vita di una persona e rappresentano un caso estremo di **risocializzazione**.

Risocializzazione: Processo mediante il quale gli individui che passano da un ruolo a un altro o da una fase di vita a un'altra sostituiscono vecchie norme e passati comportamenti con altri nuovi.

Tipi di non-membri dei gruppi (Merton)

		Status di non membro definito dal gruppo	
		Con i requisiti necessari all'appartenenza	Senza i requisiti necessari all'appartenenza
Atteggiamento dei non membri nei confronti del gruppo	Aspira a far parte del gruppo	Candidato all'appartenenza	Uomo marginale
	Indifferente nei confronti del gruppo	Membro potenziale	Non membro neutrale
	Deciso a non far parte del gruppo	Non membro autonomo	Non membro antagonista

1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
- 4. Potere e conflitto**
5. Il comportamento collettivo
6. La microsociologia
7. Il capitale sociale

Il potere

Il potere è “la possibilità di trovare obbedienza ad un comando che abbia un determinato contenuto” (Weber)

L'autorità riguarda una relazione in cui sono stabiliti diritti di dare ordini e doveri di ubbidire che sono considerati legittimi dagli attori che fanno parte della relazione (Weber)

Le relazioni di autorità sono previste in tutti i gruppi secondari e in alcuni gruppi primari (famiglia)

L'oggetto delle relazioni di autorità può essere specifico o diffuso a seconda dei ruoli sociali che coinvolgono tali relazioni

Il conflitto

Riguarda azioni orientate dal proposito di affermare la propria volontà contro la volontà e resistenza di altri (vs. autorità/potere legittimo)

Conflitto e gruppi

- mantiene stabili i confini e rafforza la coesione (in-group vs out-group)
- i conflitti sono di particolare identità nei gruppi che impegnano ruoli diffusi (p.e. famiglia)
- i conflitti possono generare nuove interazioni fra gli antagonisti



**KEEP THIS HORROR
FROM *Your* HOME**

**INVEST
10% IN
WAR BONDS**



**BACK UP OUR
BATTLESKIES!**





THIS IS THE ENEMY





1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
4. Potere e conflitto
- 5. Il comportamento collettivo**
6. La microsociologia
7. Il capitale sociale

Situazioni in cui si verifica:

- una sospensione dei normali orientamenti e comportamenti
- una maggiore fluidità nei rapporti fra persone
- più spontaneità e maggiore coinvolgimento emotivo del solito
- reazione circolare: stesso stimolo dagli altri rafforza lo stesso atteggiamento

Panico: reazione collettiva spontanea di fronte al rischio di subire gravi danni da un evento in corso o annunciato come immediato



Link al video: <https://youtu.be/cPEDS-hmVjM>

Folla: insieme di persone riunite in un luogo che reagiscono a uno stimolo sviluppando umori e atteggiamenti comuni, ai quali possono seguire forme di azione collettiva

- folla espressiva (espressione in comune di qualcosa, p.e. credenze, sentimenti, con comportamenti inconsueti)**
- folla attiva (mette in atto comportamenti conflittuali, anche violenti)**



Link al video: <https://youtu.be/H3ljaHsUWd0>

Pubblico: insieme di persone che si confrontano sullo stesso problema, hanno opinioni diverse su come affrontarlo e discutono fra loro a questo riguardo

	Folla	Pubblico
Atteggiamenti	Uno	Più di uno
Interazione	Reazione circolare	Interazione interpretativa
Esiti	Espressione o azione	Formazione di opinioni

1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
4. Potere e conflitto
5. Il comportamento collettivo
6. La microsociologia
- 7. Il capitale sociale**

Si parla di **capitale sociale** per riferirsi al patrimonio di relazioni di cui dispone una persona e che questa può dunque impiegare per i suoi scopi (insieme ad altre forme di capitale, come il capitale economico)

Il capitale sociale costituisce anche un dato di contesto che consente la creazione e la conservazione dell'organizzazione sociale (p.e. legami fiduciari)

1. Le proprietà formali
2. Azione, relazione e interazione sociale
3. I gruppi sociali e le loro proprietà
4. Potere e conflitto
5. Il comportamento collettivo
- 6. La microsociologia**
7. Il capitale sociale

Interpretare le relazioni dirette:

- le reti;
- le carriere morali;
- rappresentazioni del Sè e relazioni in pubblico

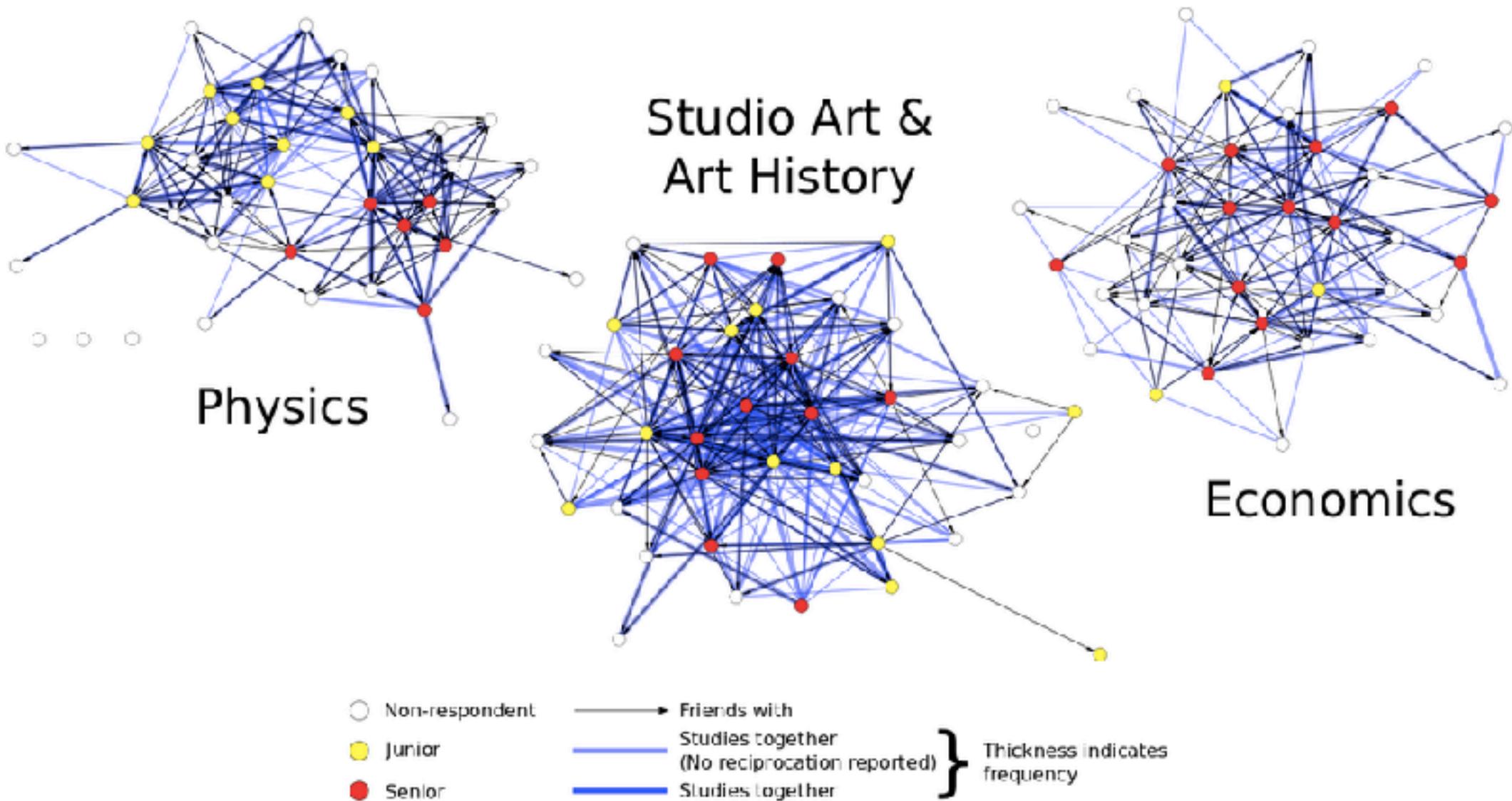
Interpretare le relazioni dirette:

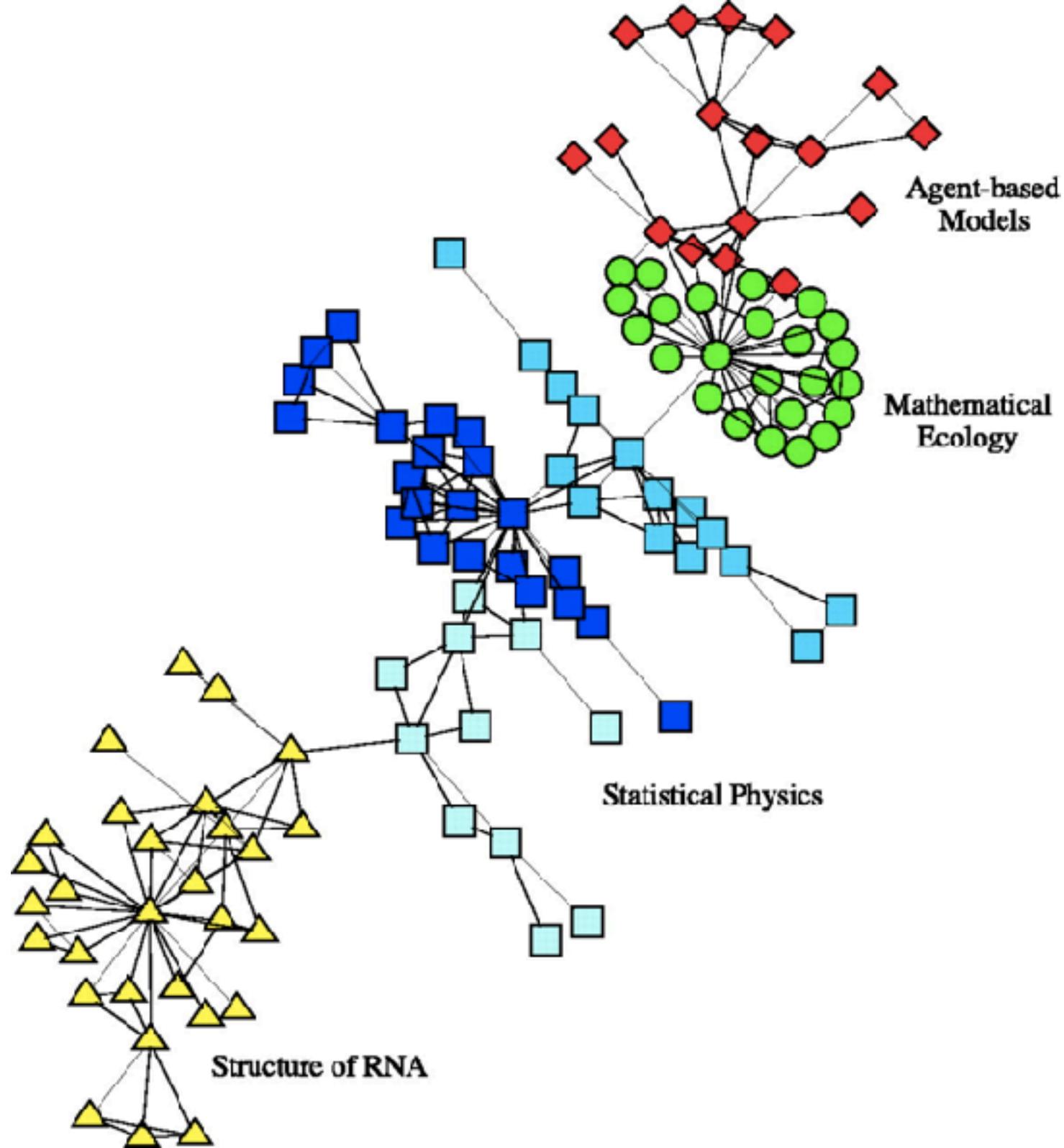
- le reti;
- ~~- le carriere morali;~~
- rappresentazioni del Sè e relazioni in pubblico

Reti:

- reti di relazione, diretta o indiretta, fra persone
- 5,5 persone fra due persone qualunque negli Stati Uniti (Milgram 1969)
- una rete è a "maglia stretta" (o ad "alta intensità") quanto più le persone che una persona conosce si conoscono tra loro
- i legami variano per durata, intensità, contenuto

Study group and friendship networks at a small liberal arts college





Rappresentazioni del Sé:

- interazioni che comportano un breve periodo di tempo, una limitata estensione di spazio e che devono concludersi una volta che sono avviati
- sono classi di eventi per cui è richiesta la compresenza e che si verificano in virtù della compresenza

Erving Goffman

Per Goffman

- 1) l'interazione è possibile perché gli diamo forme stabili, comprensibili e prevedibili
- 2) gli attori devono attenersi alla definizione (condivisa) della situazione di interazione
- 3) richiede il controllo e la selezione delle informazioni comunicate su se stessi e quelle comunicate da altri che vengono considerate significative
- 4) sulla base di copioni e ruoli da seguire

Ribalta



Retrosцена



Disattenzione civile

un individuo concede all'altro un livello di attenzione sufficiente a fargli capire di essere stato notato ma non troppo insistente, per evitare che si senta "invaso" dallo sguardo altrui





E se il copione non viene rispettato?

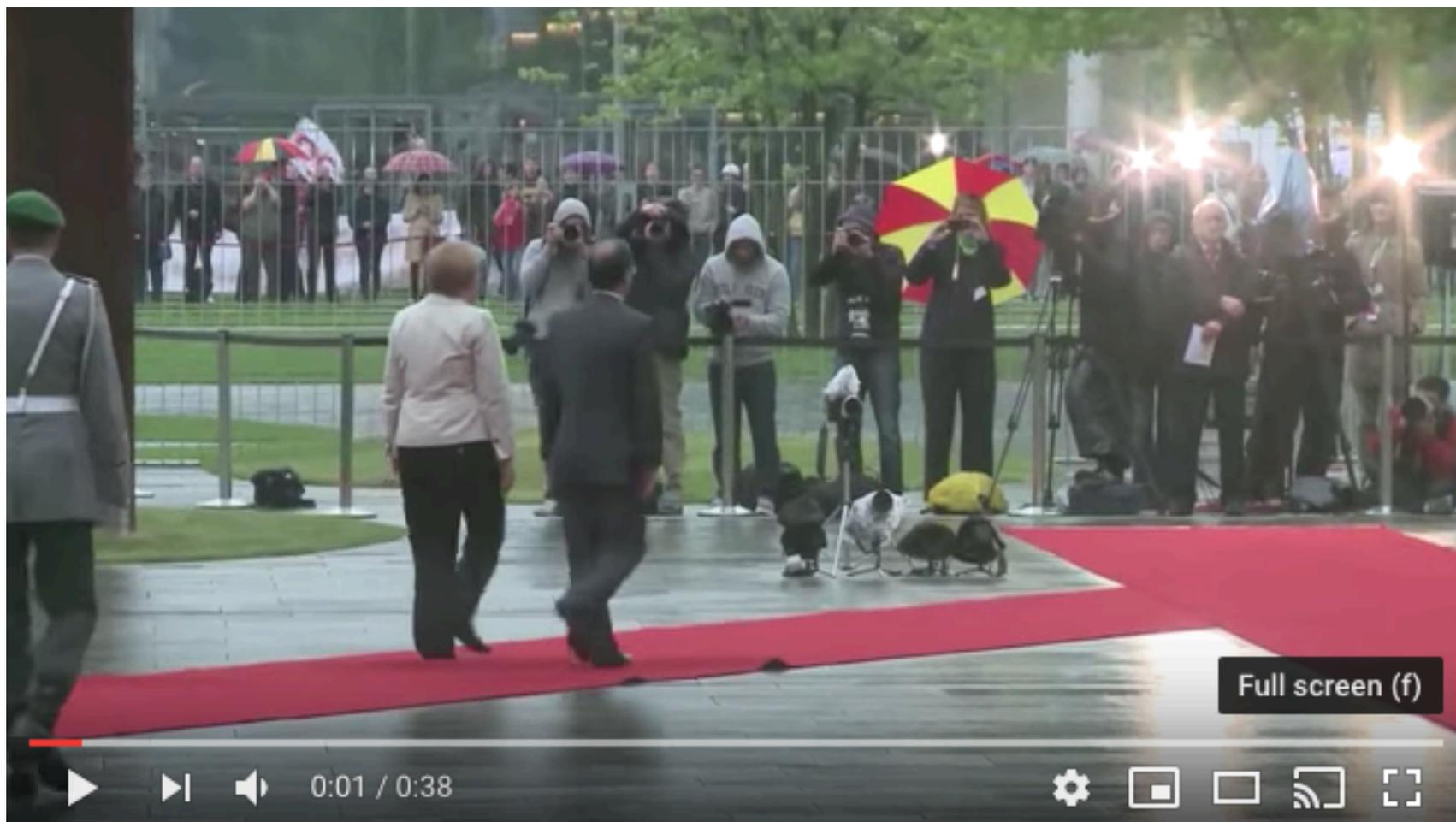


Norme di rilevanza: si eliminano le informazioni che contraddicono il copione

Norme di perdono: si consente a chi ha agito in
contrasto con il copione di scusarsi e separare il
Sé che ha compiuto l'azione dal proprio Sé
reale



**“Salvare la faccia” è l’imperativo
dell’interazione sociale**



Link al video: <https://youtu.be/x-rZ2IFkDkY>

DA RICORDARE

Azione, relazione e interazione sociale fanno riferimento all'orientamento del proprio comportamento agli altri

Comprendere le motivazioni dell'azione è essenziale per la spiegazione delle relazioni sociali

Le situazioni sono rilevanti non per quello che sono, ma per come vengono definite

I gruppi sociali si distinguono per una serie di proprietà strutturali

Possiamo distinguere gruppi formali/informali - primari/secondari

Il capitale sociale è una risorsa per gli individui e un "connettore" per le relazioni

Le relazioni sociali costituiscono delle reti, che hanno proprietà specifiche (p.e. densità)

L'interazione faccia a faccia è stata concettualizzata come "teatro" e l'importante è sempre salvare la faccia

Grazie dell'attenzione!