Previsione affettiva

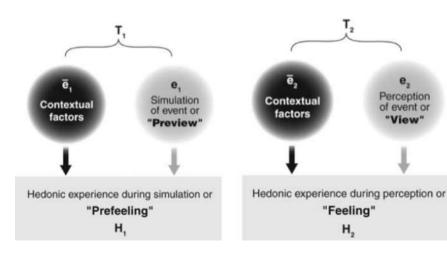
L'abilità di prevedere le conseguenze edoniche degli eventi prima che questi si verifichino è un'abilità fondamentale per la sopravvivenza.

Lo studio sperimentale della capacità che gli esseri umani hanno di prevedere le loro emozioni ha una storia molto recente. Wilson & Gilbert (2005) Gilbert & Wilson (2007)

Siamo capaci di prevedere i nostri stati emotivi?

2

Gilbert & Wilson (2007)



Wilson e Gilbert (2007)

Le simulazioni tendono a essere:

- non rappresentative
 - o memoria (eventi tipici, eventi recenti)
- essenziali
 - immaginiamo solo le caratteristiche essenziali dell'evento target
- ridotte

- o momento iniziale
- non contestualizzate
 - vengono trascuratele differenze tra i fattori contestuali in T1 e in T2

Wilson e Gilbert (2005)

- · valenza dell'emozione
- tipo di emozione
- intensità
- durata

5

Dunn, Wilson e Gilbert (2003)

Campus universitario assegnazione della casa dello studente (due alternative: desiderata vs non desiderata)

Condizioni previsori vs esperienti

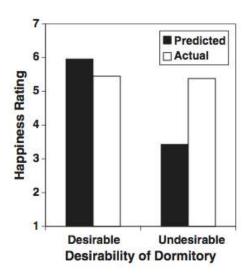
Misura dipendente valutazione dello stato affettivo (livello di felicità su una scala da 1 a 7)

Anche quando sono in grado di prevedere gli esiti futuri, le persone hanno difficoltà a prevedere i loro stati emotivi

- → tendono a sovrastimare l'intensità e la durata delle loro reazioni emotive agli eventi futuri
- → sulla base di previsioni poco accurate possono mettere in atto comportamenti che non massimizzano la loro probabilità di essere felici

C

Dunn, Wilson e Gilbert (2003)



.

Wilson e Gilbert (2005)

La tendenza a sovrastimare intensità e durata delle emozioni (*impact bias*) è stata riscontrata variando il tipo di evento e il contesto (rottura di una relazione amorosa, esami universitari, carriera ecc.)

2 cause

- · centralità (focalism) dell'evento valutato
- incapacità a riconoscere quanto siamo abili a dare senso agli eventi che ci capitano

9

Wilson e Gilbert (2005)

Abilità a dare senso agli eventi che ci capitano

Quando ci accade qualcosa di nuovo, inatteso, non ben compreso, la nostra attenzione si concentra su di esso e cerchiamo di dargli un senso e facendo ciò ci adattiamo emotivamente a esso

— la reazione emotiva viene attenuata

Processo veloce e spesso inconsapevole

⇒ non ne teniamo conto quando prevediamo i
nostri stati d'animo

Wilson e Gilbert (2005)

centralità (focalism) dell'evento valutato

tendenza a trascurare l'impatto degli altri eventi sovrastimando così l'effetto che avrà sul proprio stato d'animo l'evento target

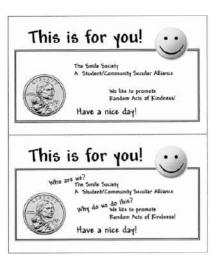
Wilson et al. (2000)

vittoria/sconfitta della squadra del cuore

se si invitano i partecipanti a tener conto degli altri eventi che richiederanno la loro attenzione quando si verificherà l'evento target \rightarrow riduzione del bias

10

Wilson e coll. (2005)



RISULTATI

Stato emotivo 5 minuti dopo aver ricevuto la moneta

Esperienti: umore migliore quando è più difficile comprendere le ragioni del regalo

Previsori: si aspettano risultati opposti

Facilità a costruire una spiegazione → effetti diversi sull'emozione e sulla previsione dell'emozione

Wilson e Gilbert (2005)

eventi negativi

l'abilità a dare senso agli eventi che ci capitano ci protegge dagli effetti emotivi degli eventi negativi ⇒ sistema immunitario psicologico

agisce in modo automatico ⇒ incapacità a prevedere i suoi effetti, cioè che la reazione emotiva negativa si attenua velocemente attraverso i processi di regolazione emotiva

13

Gilbert e Ebert (2002)

Ordinare i poster in base alla preferenza



Quale poster preferisci ricevere in regalo?

Wilson e Gilbert (2005)

La difficoltà a prevedere la nostra capacità a dar senso a quanto ci capita, ci può portare a fare scelte inadequate:

- rammarico/avversione per la perdita
- traumi importanti vs traumi lievi
- tendenza ad attribuire l'attenuazione dello stato emotivo negativo a forze esterne (spesso soprannaturali)
- scelte reversibili vs scelte irreversibili
- effetti paradossali della vendetta

14

Gilbert e Ebert (2002)

Condizioni

- · scelta modificabile vs scelta immodificabile
- esperienti vs previsori

Risultati

Dopo 15 minuti dalla scelta nella condizione di scelta irreversibile gli esperienti assegnavano al poster scelto una posizione migliore, ma i previsori non prevedevano variazioni di preferenza nelle due condizioni

Gilbert & Ebert (2002)

un esito immutabile favorisce l'ottimizzazione dell'esperienza soggettiva

⇒ le persone sono più soddisfatte in conseguenza di una scelta irreversibile, ma preferiscono le scelte reversibili a causa della loro incapacità a prevedere gli effetti del sistema immunitario psicologico

Gilbert e Ebert (2002)

Quando venne chiesto ai partecipanti (studio 2b) a quale condizione (scelta reversibile vs scelta irreversibile) avrebbero preferito essere assegnati

→ il 66% preferiva avere la possibilità di modificare la scelta

18

Carlsmith e coll. (2008)

Effetti della vendetta sullo stato d'animo

- vendicarci di un torto subito ci farà sentire meglio?
- penseremo di meno a colui/colei che ci ha offeso?

2 Variabili indipendenti

Vendicarsi / Non vendicarsi Esperienza / Previsione

Carlsmith e coll. (2008)

Risultati

- 1. I partecipanti si aspettavano che la vendetta migliorasse il loro stato d'animo e facesse dimenticare prima l'imbroglione
- 2. Chi si vendicava, in realtà si sentiva peggio di chi non si vendicava
- 3. Con il passare del tempo chi si vendicava pensava di più all'imbroglione e il rimuginare era correlato a uno stato affettivo negativo

«Un uomo che medita la vendetta mantiene le sue ferite sempre sanguinanti» F. Bacon

17

Levin, Lench, Kaplan & Safer (2012, 2013)

- esistono situazioni in cui le emozioni si mantengono intense ogni volta che si pensa all'evento target
- l'impact bias potrebbe dipendere/essere sovrastimato dalla procedura utilizzata

21

Esperimento 1 (Levin et al. 2012)

Elezioni americane del 2008: Obama vs McCain

"immagina che sia il 4 novembre e che Obama sia stato eletto da pochi giorni, ..."

Condizione "previsione generale": in generale quanto sarai felice?

Condizione "previsione specifica": quanto sarai felice che Obama sia stato eletto presidente?

1-3 giorni dopo le elezioni venivano presentate le stesse domande (a metà campione, casualmente estratto, la prima, all'altra metà la seconda)

Partecipanti: 238 sostenitori di Obama 156 sostenitori di McCain

Levin et al.(2012)

Al previsore

Immagina l'evento x. Come ti sentirai due giorni dopo che l'evento X si è verificato?

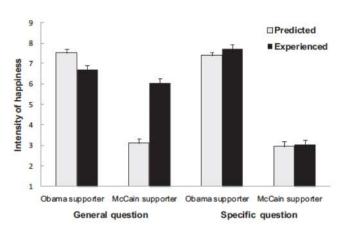
All'esperiente

due giorni dopo che l'evento X si è verificato si chiede: *come ti senti?*

→ Diversa salienza dell'evento X

22

Esperimento 1 (Levin et al. 2012)



C'è sovrastima dell'intensità della felicità esperita solo quando si confrontano le stime dei previsori e degli esperienti alla "domanda generale"

Levin et al. (2013)

- le persone tendono a sovrastimare la durata delle emozioni, ma sono in genere accurate nella stima il picco delle emozioni
- per molte decisioni è più funzionale prevedere il picco delle emozioni piuttosto che la durata (vacanze, spettacoli, visita dal dentista)

25

Lench, Levine, Perez, Carpenter, Carlson, Bench & Wan (2019)

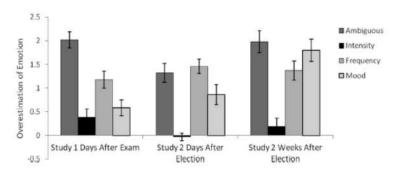
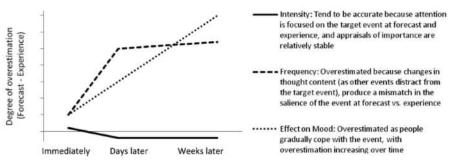


Figure 2. Overestimation in forecasting different features of emotion in Studies 1 and 2. Overestimation of emotion refers to forecast emotion minus experienced emotion (95% confidence interval in bars).

Lench, Levine, Perez, Carpenter, Carlson, Bench & Wan (2019)

Necessità di differenziare tra diverse dimensioni dell'emozione relativa a un evento: intensità, frequenza, impatto sull'umore.



26

Buechel, Zang & Morewedge (2017)

Non sempre le persone sovrastimono le loro reazioni emotive

- → sottostima delle emozioni che si proveranno
 - vincendo un premio scontato
 - ricevendo un complimento interessato
 - rispetto a eventi ipotetici, distanti nel tempo
 - → Ipotesi: sono le caratteristiche che definiscono l'evento che determinano se ci sarà sottostima o sovrastima dell'intensità dell'emozione che si proverà.

Buechel, Zang & Morewedge (2017)

Le esperienze edoniche sono affettivamente più ricche di quanto non sia la corrispondente simulazione

→ l'attenzione di chi esperisce è catturata dall'evento specifico e quindi è improbabile che ci siano risorse per prestare attenzione a caratteristiche dell'evento quali la probabilità, la durata, la grandezza, mentre i previsori tendono a essere più sensibili a tali caratteristiche

29

Buechel, Zang & Morewedge (2017)

Differenze di "ricchezza affettiva" tra previsori e esperienti determinano ...



... una diversa sensibilità alle diverse caratteristiche dell'evento e causano ...



... la sovrastima o la sottostima dell'esperienza edonica che verrà esperita

Esperimento 1 (Buechel, Zang & Morewedge, 2017)

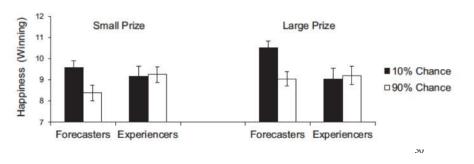
8 condizioni (2x2x2)

ruolo: previsori vs esperienti

probabilità di vincere: alta vs bassa

entità del premio: piccolo vs grande (1 vs 21

confezioni di M&Ms)



Previsione affettiva

- spiegare gli eventi ha lo scopo fondamentale di favorire il conseguimento di risultati positivi e di evitare i risultati negativi
- spiegare gli eventi attenua la reazione emotiva ⇒ riduce la motivazione a conseguire risultati positivi e a evitare risultati negativi
- → prevedere emozioni più intense e di maggior durata → aumenta la motivazione ...

Kahneman e coll. (1993)

Due esperienze:

- a) tenere la mano immersa per 60 secondi nell'acqua a 14° di temperatura
- b) tenere la mano immersa per 60 secondi nell'acqua a 14° di temperatura + 30 secondi nell'acqua a 15° gradi

Devi ripetere una delle due esperienze, quale preferisci ripetere?

L'80% delle persone che nell'esperienza b ha percepito una leggera riduzione del disagio negli ultimi 30 secondi preferisce ripetere l'esperienza b

Redelmeier et al. (2003)

682 pazienti sottoposti a colonscopia

Due gruppi

Aggiungere alla procedura standard una conclusione clinicamente superflua, ma che produceva un disagio inferiore a quello provato durante l'esame produce:

- ·una riduzione del 10% (in termini relativi) nella stima del dolore complessivo percepito
- ·un aumento della percentuale di persone che ripetevano l'esame di controllo (43% vs 32%)

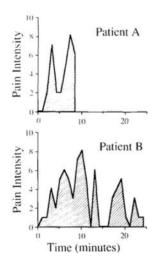
35

Redelmeier & Kahneman (1996)

A pazienti che si sottoponevano alla colonscopia veniva chiesto di valutare ogni 60 secondi il dolore che provavano (da 0 a 10) e poi alla fine di fare una valutazione complessiva

La stima complessiva data al termine dell'esame dipendeva dal dolore provato nella fase finale e dal picco del dolore e solo in piccolissima parte dalla durata complessiva dell'esame

→ "regola del picco e della fine"



34

Implicazioni per il consenso informato

Quali preferenze dovrebbero essere considerate?

quelle che il paziente esprime *prima* del trattamento o quelle che esprime *dopo* il trattamento?

Il consenso informato

La Carta dei diritti fondamentali dell'Unione europea (2000, 2007) prevede l'autonomia del paziente nell'interazione con il medico e nelle scelte che riguardano la sua salute

superamento dell'atteggiamento paternalistico che spesso caratterizzava le interazioni tra medico e paziente

37

Il consenso informato

- informazione aggiuntiva tecnica (descrizione dei possibili effetti collaterali, consequenze estetiche);
- informazione aggiuntiva in relazione alla cultura e alla psicologia della persona;
 - condizione di libertà del paziente;
 - piena capacità espressiva e volitiva del paziente.

Il consenso informato

- · informazione corretta, esaustiva e obiettiva
 - la situazione clinica obiettiva riscontrata:
 - la descrizione dell'intervento medico ritenuto necessario e dei rischi derivanti dalla mancata effettuazione della prestazione;
 - le eventuali alternative diagnostiche e/o terapeutiche;
 - le tecniche e i materiali impiegati;
 - i benefici attesi:
 - i rischi presunti;
 - le eventuali complicanze;
 - i comportamenti che il paziente deve eseguire per evitare complicazioni successive all'atto medico. 39

Il consenso informato

- informazione aggiuntiva tecnica (descrizione dei possibili effetti collaterali, consequenze estetiche):
- informazione aggiuntiva in relazione alla cultura e alla psicologia della persona;
 - condizione di libertà del paziente;
 - piena capacità espressiva e volitiva del paziente.
- → nessuna attenzione ai processi cognitivi attraverso i quali viene compreso il messaggio trasmesso