La stima del valore immobiliare

Prof. Paolo Rosato
Dipartimento di ingegneria Civile e Architettura
Università di Trieste
paolo.rosato@dia.units.it

Il principio di comparazione

Definizione: raffronto, diretto o indiretto, reale o simulato, tra il bene oggetto di stima e i beni simili di prezzo noto.

Principio di indifferenza (Jevons):

beni simili, compravenduti e/o realizzati in ambiti spaziali e temporali omogenei e in epoca più o meno recente, devono avere lo stesso valore.

'...quando una merce è di qualità uniforme e perfettamente omogenea, qualsiasi porzione può essere usata indifferentemente invece di un'altra porzione uguale; in un medesimo mercato ed in medesimo momento, tutte le porzioni debbono quindi essere scambiate secondo il medesimo rapporto'. Jevons H.A., 'Theory of Political Economy', Londra, 1879.

Le fasi del raffronto

- 1. Identificazione delle caratteristiche del bene da stimare
- 2. Raccolta di beni simili di valore noto
- 3. Ordinamento dei beni simili rispetto al valore (scala del valore)
- 4. Collocazione del bene da valutare sul più opportuno gradino della scala
- 5. La collocazione può avvenire mediante un approccio:
 - Ordinale (criterio logico)
 - Cardinale (funzione di valore)

Gli elementi di riferimento del raffronto

Il confronto può avvenire:

- con prezzi o valori attuali (confronto attuale);
- utilizzando prezzi, ricavi, costi, redditi o valori passati o futuri (attesi) (confronto intertemporale).

Procedimenti di raffronto attuale

- Procedure logico deduttive
- Con il supporto di semplici calcoli:
 - Comparazione diretta monoparametrica;
 - Comparazione diretta pluriparametrica.
- Con il supporto della statistica inferenziale:
 - Regressione semplice
 - Regressione multipla

La procedura logico deduttiva

Approccio descrittivo che permente con l'argomentazione logica di identificare il valore di stima

Es.: Se di recente sono stati venduti due immobili identici a quello da stimare al prezzo, rispettivamente, di A e B, allora non si può negare che il valore dell'immobile da stimare sia compreso fra e A e B.

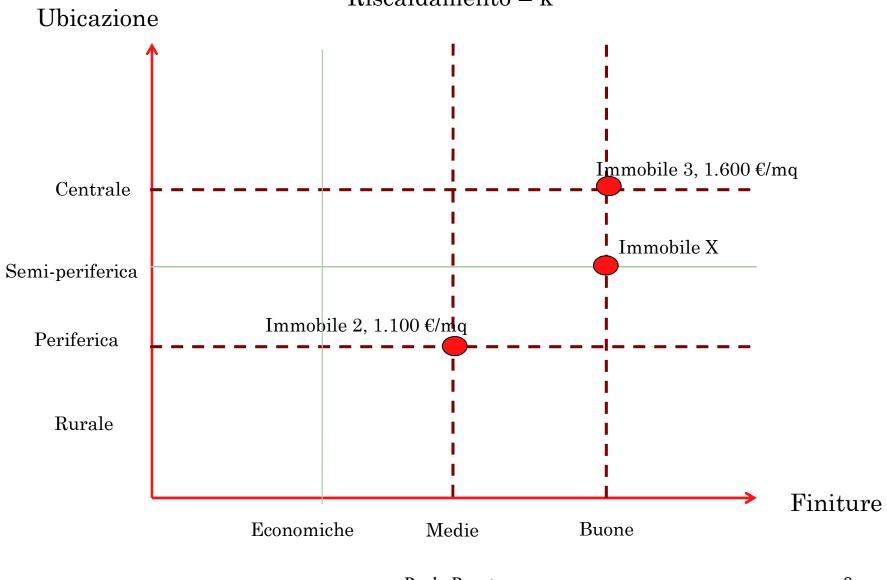
Un (banale) esempio

| Immobile | Finiture | Ubicazione | Riscaldamento | €/mq |
|----------|------------|-------------------|---------------|-------|
| 1 | economiche | rurale | autonomo | 800 |
| 2 | medie | periferica | centrale | 1.100 |
| 3 | buone | centrale centrale | | 1.600 |
| 4 | buone | periferica | autonomo | 1.300 |
| 5 | medie | periferica | autonomo | 1.200 |
| X | buone | semi-periferica | centrale | ? |

Paolo Rosato 7

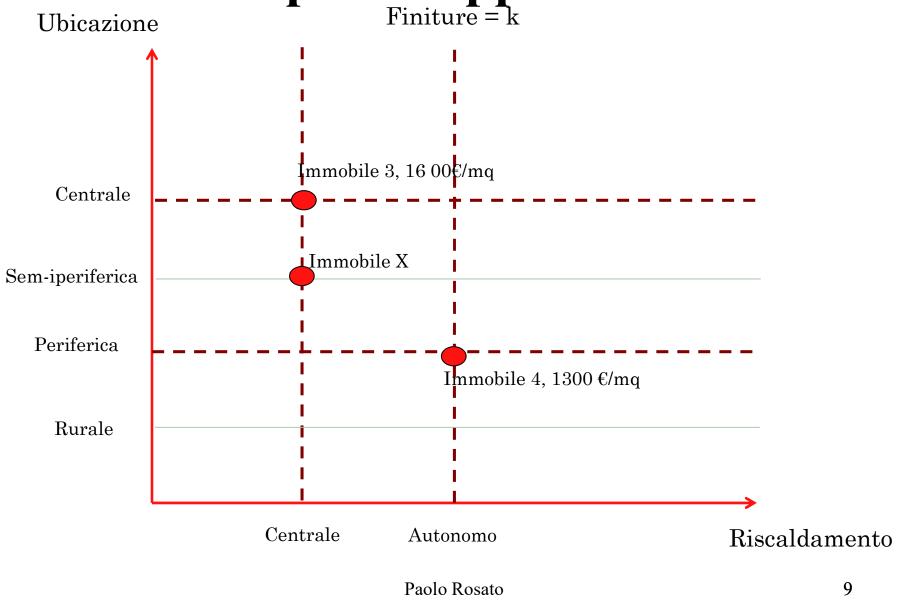
Un primo approccio/1

Riscaldamento = k



Paolo Rosato

Un primo approccio/2 Finiture = k



Il confronto (uso solo dati di fatto)

| Confronto | Finiture | Ubicazione | Jbicazione Riscaldamento | |
|-----------|----------|-------------|--------------------------|----------|
| X vs 1 | | | | |
| 1 | bassa | rurale | autonomo | 8.00 |
| X | buone | semi-perif. | centrale | ? |
| | | | | |
| X vs 2 | | | | |
| 2 | media | periferica | centrale | 1.100 |
| X | buone | semi-perif | centrale | >= 1.100 |
| | | | | |
| X vs 3 | | | | |
| 3 | buone | centrale | centrale | 1.600 |
| X | buone | semi-perif | centrale | <= 1.600 |

Paolo Rosato 10

Il confronto (uso solo dati di fatto)

| Confronto | Finiture | Ubicazione | Riscaldamento | €/mq |
|-----------|----------|-------------|---------------|-------|
| X vs 4 | | | | |
| 4 | buone | periferica | autonomo | 1.300 |
| X | buone | semi-perif. | centrale | ? |
| | | | | |
| X vs 5 | | | | |
| 5 | medie | periferica | autonomo | 1.200 |
| X | buone | semi-perif. | centrale | ? |
| | | | | |
| | | | | |
| Valore X | >= 1.100 | €/mq | | |
| | <= 1.600 | €/mq | | |

Paolo Rosato 11

La stima per comparazione diretta monoparametrica

Procedura che si avvale di una funzione di valore con una sola variabile indipendente

Fasi

- 1. individuazione di beni il più possibile simili a quello di stima e dei quali sia noto l'aspetto economico oggetto di valutazione;
- 2. individuazione di un parametro di comparazione comune ai beni confrontati e fortemente correlato con il valore degli stessi;
- 3. esecuzione dei calcoli;
- 4. stima degli aggiustamenti.

Gli algoritmi di calcolo nella stima mono-parametrica

La proporzione

$$V_{x} = \frac{\sum_{i} V_{i}}{\sum_{i} p_{i}} p_{x} + A - D$$

dove:

 V_x è il valore del bene da stimare;

 V_i è il valore dei beni *i* presi a confronto;

 p_i è l'ammontare del parametro di confronto nei beni i;

 p_x è l'ammontare del parametro di confronto nel bene da stimare;

A/D sono le eventuali aggiunte e detrazioni.

Un esempio di stima mono-parametrica

| Immobile | Prezzo (€) | Superficie (mq) | Riscaldamento autonomo | | | |
|---|------------|-----------------|------------------------|--|--|--|
| Do stimore (v) | 9 | 80 | SI* | | | |
| Da stimare (x) | · | 80 | 21. | | | |
| A | 135.000 | 70 | NO | | | |
| В | 150.000 | 90 | NO | | | |
| С | 140.000 | 75 | NO | | | |
| * Valore del riscaldamento autonomo: 15.000 € | | | | | | |

$$V_x = \frac{135.000 + 150.000 + 140.000}{70 + 90 + 75} \cdot 80 + 15.000 = 159.681$$

La stima per comparazione diretta pluri-parametrica

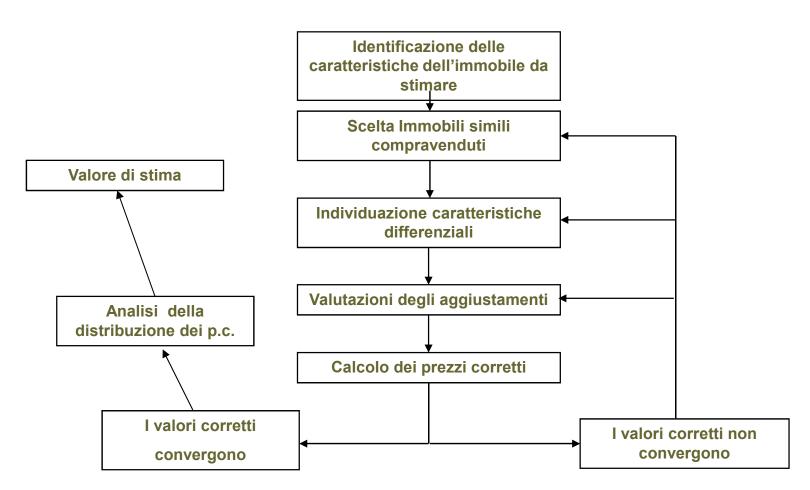
Procedure che si avvalgono di funzioni di valore con più variabili indipendenti

Procedure:

- 1. Market Comparison Approach;
- 2. Stima per coefficienti di merito;
- 3. Stima per valori tipici (elementi costitutivi);

Il Market Comparison Approach (MCA)

E'una procedura utile quando non si hanno sufficienti dati per usare l'approccio econometrico (quasi sempre)



I momenti critici della procedura MCA

La scelta degli immobili simili compravenduti: è l'aspetto più critico, gli immobili devono essere il più possibile simili all'oggetto da stimare e le compravendite non devono essere anomale rispetto al mercato di riferimento;

La scelta delle caratteristiche differenziali: deve comprendere tutti gli aspetti che hanno influito sul prezzo di mercato;

<u>La stima degli aggiustamenti (prezzi marginali)</u>: deve riflettere fedelmente l'effetto della caratteristica sul valore di mercato.

La tabella dei dati

| Davanatri | Bene da | Immobili simili | | | | | | |
|--------------------------------------|-------------|-----------------|------------|---------|-------------|---------|-------------|-----------|
| Parametri | stimare | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Prezzo (€) Superficie equivalente | ? | 260.000 | 280.000 | 270.000 | 230.000 | 270.000 | 220.000 | 290.000 |
| (mq) | 80 | 90 | 105 | 85 | 70 | 85 | 70 | 93 |
| Scoperto escl. (mq) | 40 | 0 | 100 | 0 | 20 | 10 | 50 | 70 |
| Garage | si | no | no | si | no | si | no | si |
| Stato di manutenzione | buono | buono | mediocre | ottimo | buono | ottimo | mediocre | buono |
| Riscaldamento aut. | si, 10 anni | si, 20 anni | no | no | si, 15 anni | no | si, 10 anni | no |
| Condizionatore | no | no | si, 5 anni | no | si, 3 anni | no | si, 1 anni | si, nuovo |

La tabella degli aggiustamenti

| Parametri | | lmmobili simili | | | | | | | |
|------------------------|--------------|------------------------|----------------------|-------------|----------------------|------------------------|------------|--|--|
| | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | | |
| Superficie equivalente | -10 | -25 | -5 | 10 | -5 | 10 | -13 | | |
| Scoperto esclusivo | 40 | -60 | | 20 | 30 | -10 | -30 | | |
| Garage | si | si | - | si | | si | | | |
| Stato di manutenzione | - | da mediocre a buono | da ottimo a buono | - | da ottimo a buono | da mediocre a buono | - | | |
| Riscaldamento autonomo | meno 10 anni | si 10 anni | si 10 anni | meno 5 anni | si 10 anni | - | si 10 anni | | |
| Condizionatore | - | no 5 anni | - | no 3 anni | - | no 1 anno | no nuovo | | |

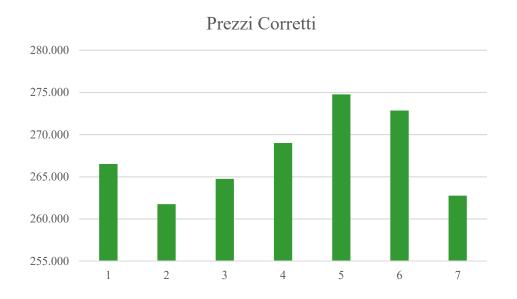
I prezzi marginali (aggiustamenti)

| | Valore | Unità di | |
|-------------------------|-----------|-----------|-----------------|
| Caratteristica | marginale | misura | Note |
| Superficie equivalente: | | | |
| < 50 mq | 2.500 | €/mq | |
| 50 - 100 mq | 2.250 | €/mq | |
| >100 mq | 2.000 | €/mq | |
| Scoperto esclusivo | 100 | €/mq | |
| Garage | 20.000 | € | |
| Stato di manutenzione: | | | |
| da mediocre a buono | 200 | €/mq | |
| da buono ad ottimo | 100 | €/mq | |
| Riscaldamento aut. | 15.000 | € a nuovo | Durata, 30 anni |
| Condizionatore | 5.000 | € a nuovo | Durata 15 anni |

La tabella di valutazione

| Caratteristiche | Immobili simili | | | | | | | |
|------------------------|-----------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|--|
| Caratteristiche | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | |
| Prezzo | 260.000 | 280.000 | 270.000 | 230.000 | 270.000 | 220.000 | 290.000 | |
| Superficie equivalente | -22.500 | -56.250 | -11.250 | 22.500 | -11.250 | 22.500 | -29.250 | |
| Scoperto esclusivo | 4.000 | -6.000 | 4.000 | -2.000 | 3.000 | -1.000 | -3.000 | |
| Garage | 20.000 | 20.000 | 0 | 20.000 | 0 | 20.000 | 0 | |
| Stato di manutenzione | 0 | 16.000 | -8.000 | 0 | 8.000 | 16.000 | 0 | |
| Riscaldamento aut. | 5.000 | 10.000 | 10.000 | 2.500 | 5.000 | 0 | 10.000 | |
| Condizionatore | 0 | -2.000 | 0 | -4.000 | 0 | -4.667 | -5.000 | |
| Prezzo corretto | 266.501 | 261.752 | 264.753 | 269.004 | 274.755 | 272.839 | 262.757 | |

L'analisi dei prezzi corretti



| Media | 267.480 |
|----------------------|---------|
| Minimo | 261.752 |
| Massimo | 274.755 |
| Scarto massimo/Media | 4,9% |

MCA e Sistema Generale di Stima

In presenza di pochi dati di mercato, ma di buona qualità, la stima dei prezzi marginali può essere eseguita con il supporto del calcolo matriciale, infatti la procedura MCA può essere formalizzata nella risoluzione del seguente sistema di j equazioni, in p_i incognite:

$$V_s = P_{mj} + \sum_{i=1}^n (\chi_{si} - \chi_{mij}) p_i$$

 V_s = valore di stima cercato; P_{mj} = prezzo di mercato rilevato nella compravendita *j*-esima; x_{si} = stato della caratteristica *i*-esima nell'oggetto di stima; x_{mj} = stato della caratteristica *i*-esima nella compravendita *j*-esima; p_i = prezzo marginale della caratteristica *i*-esima.

Un esempio di MCA risolto con il calcolo matriciale in Excel con m > n + 1

I dati di base

| | Prezzo | Superficie | Scoperto | Garage |
|---|---------|------------|----------|--------|
| X | | 80 | 40 | 1 |
| | | | | |
| 1 | 226.000 | 90 | 0 | 0 |
| 2 | 292.000 | 105 | 100 | 1 |
| 3 | 233.000 | 85 | 0 | 1 |
| 4 | 176.000 | 70 | 20 | 0 |
| 5 | 179.000 | 70 | 30 | 0 |

Matrice di valutazione D

| | Stima | Superficie | Scoperto | Garage |
|---|-------|------------|----------|--------|
| 1 | 1 | 10 | -40 | -1 |
| 2 | 1 | 25 | 60 | 0 |
| 3 | 1 | 5 | -40 | 0 |
| 4 | 1 | -10 | -20 | -1 |
| 5 | 1 | -10 | -10 | -1 |

Un esempio di MCA risolto con il calcolo matriciale in Excel

Matrice di valutazione trasposta **DT**

| | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
|------------|-----|----|-----|-----|-----|
| Stima | 1 | 1 | 1 | 1 | 1 |
| Superficie | 10 | 25 | 5 | -10 | -10 |
| Scoperto | -40 | 60 | -40 | -20 | -10 |
| Garage | -1 | 0 | 0 | -1 | -1 |

Prodotto **DT*D**

| 5 | 20 | -50 | -3 |
|-----|------|------|----|
| 20 | 950 | 1200 | 10 |
| -50 | 1200 | 7300 | 70 |
| -3 | 10 | 70 | 3 |

Un esempio di MCA risolto con il calcolo matriciale in Excel

Inversa (DT*D)

| 1,011075949 | -0,035759494 | 0,00253165 | 1,07120253 |
|--------------|--------------|-------------|-------------|
| -0,035759494 | 0,002594937 | -0,00031646 | -0,03702532 |
| 0,002531646 | -0,000316456 | 0,00022152 | -0,00158228 |
| 1,071202532 | -0,037025316 | -0,00158228 | 1,56487342 |

[Inversa (DT*D)]*DT

| -1 | 0,268987342 | 0,73101266 | 0,24683544 | 0,272151899 |
|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| 0,039873418 | 0,010126582 | -0,01012658 | -0,01835443 | -0,02151899 |
| -0,007911392 | 0,007911392 | -0,00791139 | 0,0028481 | 0,005063291 |
| -1 | 0,050632911 | 0,94936709 | -0,09177215 | -0,10759494 |

Un esempio di MCA risolto con il calcolo matriciale in Excel

{[Inversa (**DT* D**)]***DT**}***P**

| Stima | 223.737 | € |
|------------|---------|------|
| Superficie | 2.527 | €/mq |
| Scoperto | 86 | €/mq |
| Garage | 19.633 | € |

E' necessario porre massima attenzione ai risultati poiché piccole variazioni nei dati di mercato possono causare grandi variazioni nel valore di stima e nei prezzi marginali determinati con il calcolo matriciale.

La stima per punti di merito

E'una procedura utile quando si hanno pochi dati ed difficile stimare analiticamente i prezzi corretti (stime speditive)

- 1. Raccolta sul mercato di compravendite di beni simili o di un valore di riferimento "normale";
- 2. Individuazione delle caratteristiche influenti sul valore;
- 3. Attribuzione di un punteggio (coefficiente) a ciascun stato delle caratteristiche;
- 4. Calcolo del coefficiente globale;
- 5. Stima del valore del bene.

La stima per punti di merito

$$V = \prod_{j} c_{j} V_{r}$$

$$V_{r} = \sum_{i} \frac{P_{i}}{\Pi_{i} c_{i}} / \frac{1}{I_{i}}$$

dove:

 c_j = coefficienti di merito associati alle caratteristiche del bene;

 V_r = valore di riferimento;

 P_i = prezzi dei beni simili;

 c_i = coefficienti di merito dei beni simili.

Una stima per coefficienti di merito

| CARATTERISTICA | MODALITA' | COEFFICIENTE |
|------------------|--|---------------------------------|
| TIPOLOGIA | Plurifamiliare Casa a schiera Casa singola | 1,02 1,04 |
| VETUSTA' | Meno di 5 anni Da 5 a 10 anni Da 10 a 20 anni Da 20 a 40 anni Più di 40 anni | 1,1 1,05 1 0,9 0,8 |
| FINITURE | Storiche Signorili Civili Economiche | 1,1 1,05 1 0,9 |
| MANUTENZIONE | Ottima Buona Normale Scadente | 1,05 1,03 1 0,95 |
| ASCENSORE | Presente o inutile Assente 2° piano Assente 3° piano Assente 4° piano Assente 5° piano | 1 0,95 0,88 0,8 0,7 |
| SERVIZI IGIENICI | Doppio Singolo | 1 0,95 |

| RISCALDAMENTO | Autonomo | 1,05 |
|----------------------|-------------------|------|
| | Centrale | 1 |
| CONDIZIONATORE | Centrale | 1,04 |
| | Autonomo totale | 1,02 |
| | Autonomo parziale | 1,01 |
| | Assente | 1 |
| INFISSI ESTERNI | Balconi o scuri | 1,03 |
| | Tapparelle | 1 |
| | Assenti | 0,96 |
| FINESTRATURE | Termo-acustiche | 1,03 |
| | Doppi vetri | 1 |
| | Vetro singolo | 0,98 |
| SPAZI COMUNI | Assenti | 1 |
| | Cortile | 1,02 |
| | Giardino | 1,04 |
| | Parco | 1,06 |
| PARCHEGGIO COMUNE | Assente | 1 |
| | Posto auto per UI | 1,04 |
| ESPOSIZIONE | Panoramica/attico | 1,05 |
| | Doppia/ordinaria | 1 |
| | Strada pubblica | 0,95 |
| | Cortile interno | 0,9 |
| Coefficiente globale | | 1,14 |

Una stima per coefficienti di merito

| | Superficie (mq) | Coeffic. | Superficie ponderata (mq) |
|-------------------------------|--------------------|----------|---------------------------------|
| Residenziale | 100 | 1,00 | 100 |
| Veranda | 20 | 0,60 | 12 |
| Terrazza | 10 | 0,40 | 4 |
| Balcone | 0 | 0,30 | 0 |
| Cantina | 0 | 0,50 | 0 |
| Soffitta | 0 | 0,50 | 0 |
| Garage | 30 | 0,50 | 15 |
| Scoperto esclusivo | 0 | 0,10 | 0 |
| Superficie convenzionale (mq) | | | 131 |
| Coefficiente di merito | | | 1,14 |
| Valore di riferimento (€/mq) | | | 1.800 |
| Valore totale (€) | | | 267.655 |

La stima per valori tipici

E'una procedura utile quando si deve stimare un bene complesso

Fasi:

- disaggregazione del bene complesso in tante parti omogenee;
- individuazione, per ciascuna parte omogenea, di transazioni recentemente avvenute sul mercato;
- stima del valore di ciascuna parte;
- determinazione del valore totale del bene complesso.

L'algoritmo per la stima per valori tipici

$$V_{x} = \sum_{j} \frac{\sum_{i} V_{ij}}{\sum_{i} p_{ij}} p_{xj} + A - D$$

dove:

i =beni di mercato assunti a confronto;

j = parti omogenee in cui il bene può essere suddiviso.

Procedimenti di raffronto intertemporale

stima storica;

• stima per capitalizzazione dei redditi;

• stima per valore di trasformazione.

La stima storica

E'una procedura utile quando si hanno prezzi (recenti) di mercato del bene da stimare

$$V_0 = kP_{-n} + A - D$$
 con $k = g(x_i)$

dove:

 V_0 valore di stima ricercato;

k fattore di attualizzazione dei dati storici;

 x_i fattori che influenzano il valore nel tempo;

 P_{-n} prezzo verificatosi un passato.

Un esempio di stima storica

| Prezzo storico P ₋₅ (€) | 150.000 € |
|--|-----------|
| Quotazione immobiliare media attuale (€/mq) | 1.500 |
| Quotazione immobiliare media al momento -5 (€/mq) | 1.400 |
| Spese di ripristino manutenzione (€) allo stato -5 | 10.000 |

$$V_0 = 150.000 \cdot \frac{1.500}{1.400} - 10.000 = 150.714$$

E'una procedura utile quando non si hanno prezzi di beni simili ed il bene da stimare produce un flusso di redditi

Premesse:

- a) il bene vale in funzione dei redditi che darà;
- b) è possibile prevedere redditi futuri (R_i) ;
- c) è possibile stimare saggio di sconto r (capitalizzazione).

Alcune assunzioni:

- Reddito netto: quantità di beni che un individuo può consumare senza impoverirsi (John Hicks); per gli immobili, frazione dei ricavi derivanti dalla locazione in una certa unità di tempo (anno) che si può spendere senza diminuirne la consistenza patrimoniale.
- **Posticipato/Anticipato**: il reddito si assume riferito alla fine del periodo in cui è maturato (anno).
- Costante/Variabile: trattandosi di una previsione si assume costante, a meno che non si possa prevedere la variabilità futura (arboreti coetanei).
- Limitato/Illimitato: dipende dalle caratteristiche dell'immobile e dalle assunzioni che si effettuano nel calcolo del reddito (normalmente illimitato).

$$V_{x} = \sum_{i} \frac{R_{i}}{\left(1 + r_{c}\right)^{i}}$$

con:

 $V_{\rm x}$ = valore del bene;

 R_i = reddito netto previsto per il momento i;

 r_c = saggio di sconto (capitalizzazione).

Alcune varianti della formula di capitalizzazione

| Redditi costanti e limitati | $V_{x} = R \frac{q^{n} - 1}{r_{c}q^{n}}$ |
|---|--|
| Redditi costanti e illimitati | $V_{x} = \frac{R}{r_{c}}$ |
| Redditi costanti, limitati e valore di finale (di recupero) | $V_{x} = R \frac{q^{n} - 1}{r_{c}q^{n}} + \frac{V_{f}}{q^{n}}$ |

Reddito annuo posticipato costante e illimitato (fabbricato locato)

$$V = \frac{R_n}{r_c - c + s} + A - D$$

 R_n = Reddito netto spettante al puro proprietario del fabbricato locato;

 r_c = Saggio di capitalizzazione, saggio di rendimento del capitale immobiliare (suolo e costruzione);

A/D = Aggiunte e Detrazioni;

c/s = comodi e scomodi.

$$R_n = RPL - (S_a + Q_{r/m/a} + I_{mp}) - (S_f + I_{nes} + I_{nt}) = R_e + r_i \cdot I_f$$

 R_n Reddito netto annuo;

RPL Reddito Padronale Lordo $C_a(12+r78/12)$ con canone mensile anticipato;

 $Q_{a/m/r}$ Quote di assicurazione, manutenzione e reintegrazione;

 S_a Spese di amministrazione;

 I_{mp} Imposte locali e sul reddito;

 S_f Sfitto;

 I_{nes} Inesigibilità;

I Interessi sulle anticipazioni dell'anno;

 R_e Rendita del suolo nudo;

 r_i Saggio di interesse sull'investimento sul fondo (fabbricato);

 I_f Investimento sul fondo (valore del fabbricato, area esclusa).

Saggio di capitalizzazione fabbricati civili

$$r_c = \frac{\sum_{i} R_{ni}}{\sum_{i} P_i} - c + s$$

- R_{ni} = Reddito netto ottenibile da fabbricati simili recentemente scambiati sul mercato fondiario al prezzo P_i ;
- c = Comodi (strutturali);
- s = Scomodi (strutturali).

La stima del saggio di capitalizzazione e analogie con la comparazione diretta

$$V_{x}: R_{x} = \sum_{i} V_{i}: \sum_{i} R_{i}$$

$$V_{x} = \frac{\sum_{i} V_{i}}{\sum_{i} R_{i}} R_{x}$$

$$V_{x} = \frac{R_{x}}{\sum_{i} R_{i} / \sum_{i} V_{i}}$$

$$r_c = \frac{\sum_i R_i}{\sum_i V_i}$$

$$V_{x} = \frac{R_{x}}{r_{c}}$$

Aggiunte (scomodi) al saggio di capitalizzazione

Aggiunte al saggio medio di capitalizzazione (r_m)

.

- Al Interventi presumibili di manutenzione ordinaria o straordinaria a scadenza non immediata non determinabili nella stima dei redditi futuri. Precario grado di finimento, stato di inefficienza dei servizi, soluzioni tecnologiche superate e situazioni strutturali e statiche non sicure: 0,10%;
- A2 Alee di inesigibilità conseguenti al tipo settoriale dell'insediamento di ipotetica determinazione nella stima dei redditi Futuri: 0,10%;
- A3 Probabilità di perequazioni fiscali con conseguenti maggiori oneri fiscali ipotizzabili. Prossimità di scadenza del regime di esenzione temporanea: 0,05%;
- A4 Previsione di probabili espropri: 0,05%;
- A5 Previsione di peggioramenti ambientali (per effetto di presumibili nuove costruzioni latistanti, per alture localizzazioni industriali finitime, ecc.): 0,10%;
- A6 Esistenza di rischi tecnici dei capitali non assicurabili: 0,10%;
- A7 Notevole età dell'edificio: 0,10%;
- A8 Esistenza di esenzione o di particolari agevolazioni sull'imposta di registro: 0,05%;
- A9 Difficoltà di locazione con conseguenti alee di sfitto non determinabili nella stima dei redditi futuri: 0,10%;
- A10 Particolari redditività superordinarie di durata non esattamente prevedibile assunte, nonostante la loro extraordinarietà, come entità da capitalizzare: 0,10%;
- All Esistenza per breve tempo ulteriore di esenzioni fiscali: 0,15%;
- A12 Ubicazioni periferiche o in quartieri popolari: 0,40%;
- A13 Particolari caratteristiche negative intrinseche (situazioni ambientali poco igieniche, scarsa luminosità, prospicienza su spazi interni, mancanza di idoneità insediativa) che hanno maggiori riflessi sul prezzo di mercato che non sul prezzo d'uso: 0,20%;
- A14 Ubicazione dell'immobile in piccoli centri urbani (nei quali il mercato è certamente meno vivace): 0,10%;
- A15 Quota poco elevata dal piano strada (in edifici forniti di ascensori): 0,10%;
- A16 Tendenza alla litigiosità condominiale provocata da particolari ambienti sociali o dall'eccessivo frazionamento: 0,05%;
- A17 Dimensioni subordinarie degli spazi scoperti terrazze o balconi di dimensioni minori di 1/5 o 1/6 delle superfici utili coperte: 0,05%;
- A18 Possibilità di dilazioni del prezzo in tempo notevolmente lungo per la concessione di mutui bancari: 0,10%;
- Totale: 2%.

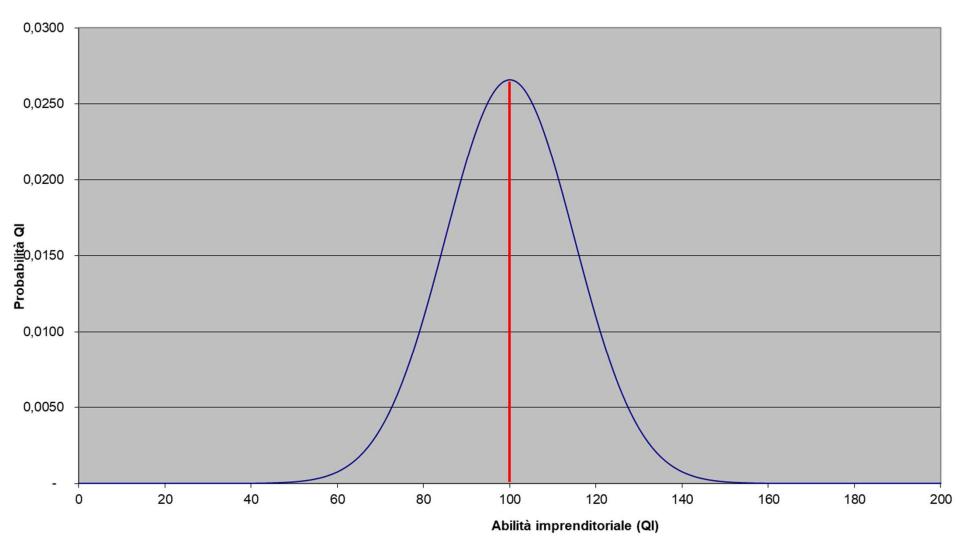
Detrazioni (comodi) a saggio di capitalizzazione

Detrazioni al saggio medio di capitalizzazione (r_m)

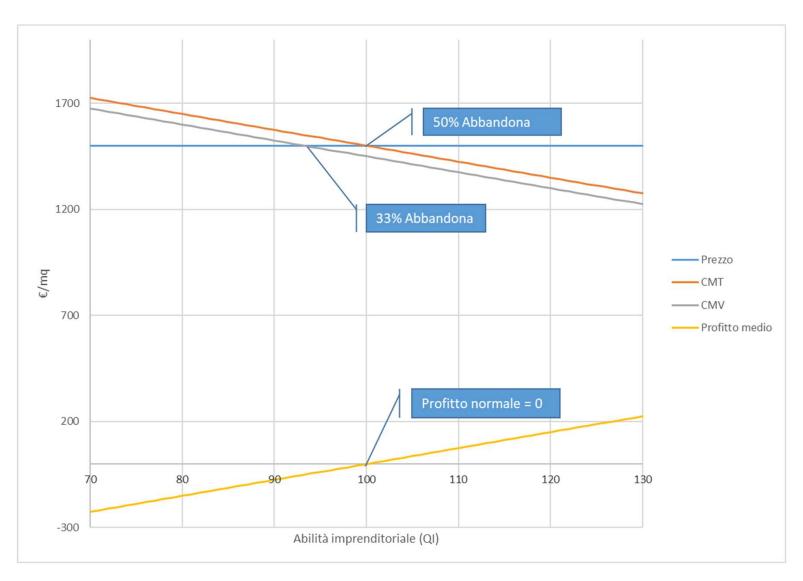
- D1 Destinazioni particolari che conferiscono maggiore sicurezza di locazione (es. scuole, alberghi, edifici per lo spettacolo o industriali, negozi e botteghe): 0,10%;
- D2 Utilizzazioni particolari non richiedenti eccessivi oneri di manutenzione (es. garage, depositi, studi ecc.): 0,05%;
- D3 Previsione di realizzazioni infrastrutturali o di attrezzature sociali (strade, fogne, scuole, mercati, ecc,) capaci di conferire nel futuro una migliore qualificazione ambientale: 0,05%;
- D4 Propensione al risparmio, evidenziata anche dai conseguenti aumenti dei valori dei titoli di Stato: 0,05%;
- D5 Costi di produzione in aumento: 0,05%;
- D6 Tendenza al ribasso del saggio del profitto nel settore produttivo dell'industria edilizia constatabile anche dal ribasso delle azioni o obbligazioni delle società immobiliari: 0,05%;
- D7 Particolari pregi architettonici dell'edificio e della singola unità. Evoluto grado di finimento: 0,10%;
- D8 Dimensioni maggiori in relazione al moduli ordinari (per le abitazioni superficie utile S> 80-140 mq, per le botteghe S> 18-25 mq): 0,15%;
- D9 Altezza superordinaria degli ambienti (per le abitazioni h > 3.3 m, per le botteghe h > 3.60 m, per gli uffici h > 3 m, ecc.): 0.05%;
- D10 Soluzioni compositive unifamiliari. Spazi ed accessori disponibili (ville con giardini, parchi, case di villeggiatura ecc.): 0,25%;
- D11 Politica urbanistica o circostanze economiche locali agenti nel senso limitativo della espansione e della produzione edilizia: 0,05%;
- D12 Esistenza o presumibili permanenze per l'unità immobiliare oggetto di stima del regime vincolistico delle locazioni: 0,15%;
- D13 Previsioni di migliorie infrastrutturali o ambientali nella zona: 0,05%;
- D14 Suscettività economiche e legali di trasformazioni future anche se in epoche non esattamente prevedibili (spazi finitimi destinabili ad ulteriori edificazioni, lastrici sopraelevabili ecc.): 0,15%;
- D15 Ubicazioni centrali o in zone o località di particolare idoneità insediativa: 0,30%;
- D16 Destinazione o ordinaria destinabilità ad usi commerciali (negozi, botteghe, ammezzati per studi professionali ecc.) per unità immobiliari sire in zone urbane centrali: 0,03%;
- D17 Disponibilità di spazi circostanti, pubblici o privati, utilizzabili per parcheggi. Vicinanza di attrezzature collettive necessarie alla vita (scuole, mercati, chiese, stazioni ferroviarie relativamente agli edifici industriali, ecc.). Facilità di collegamenti: 0,05%;
- D18 Tendenza prevedibile alla svalutazione della moneta: 0,05%;

Totale: 2%.

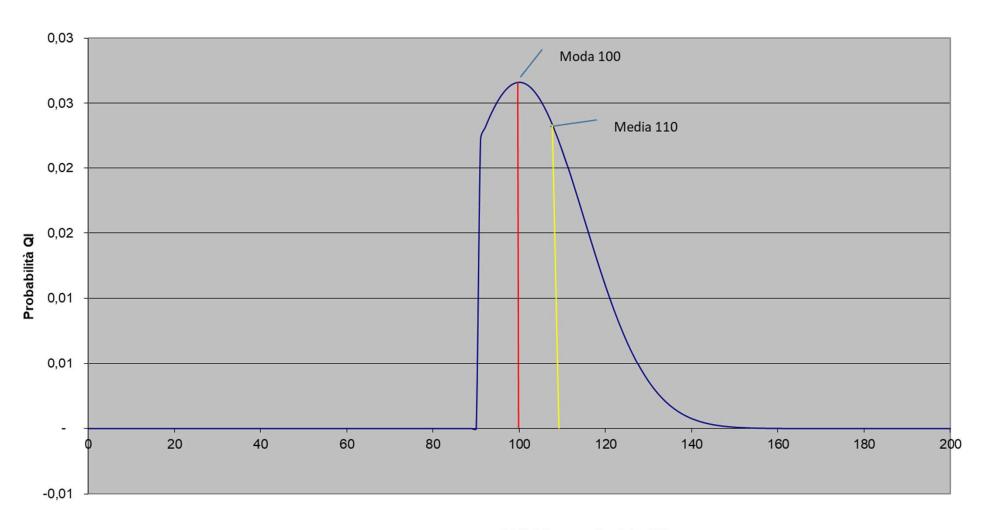
L'operatore economico ordinario

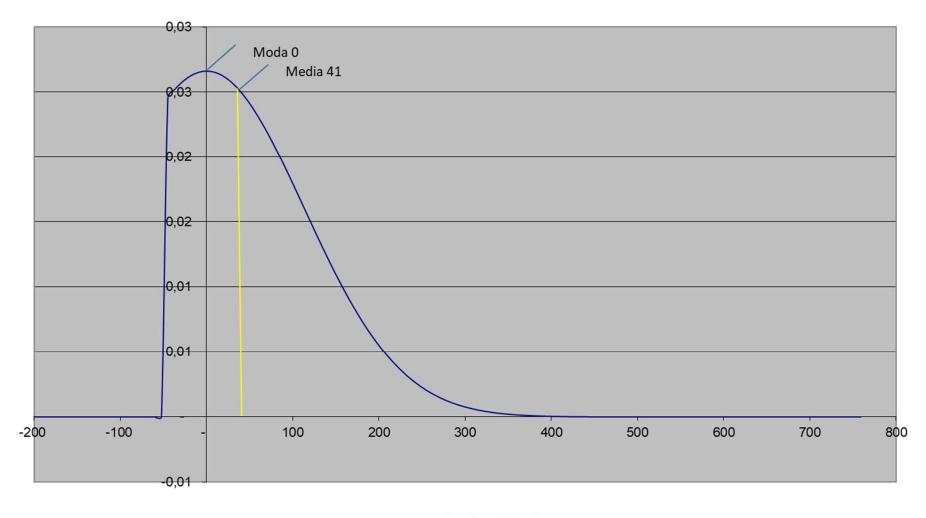


Imprenditore ordinario e profitto medio P=Cm=CMT

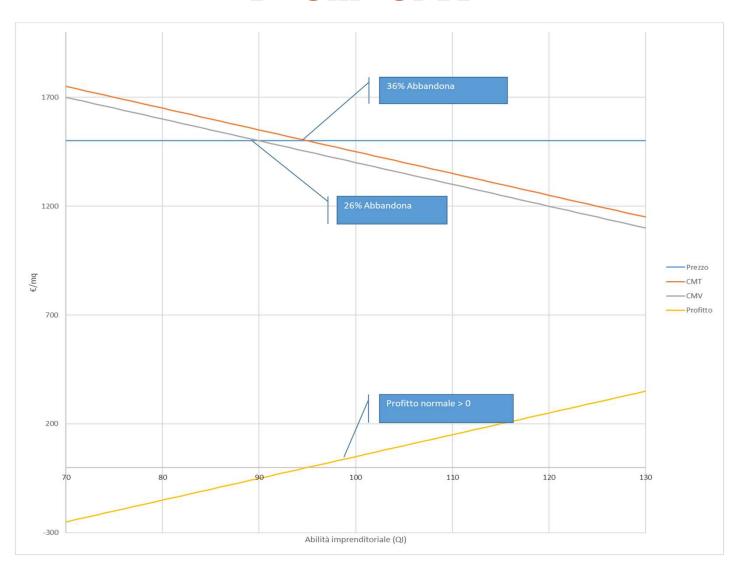


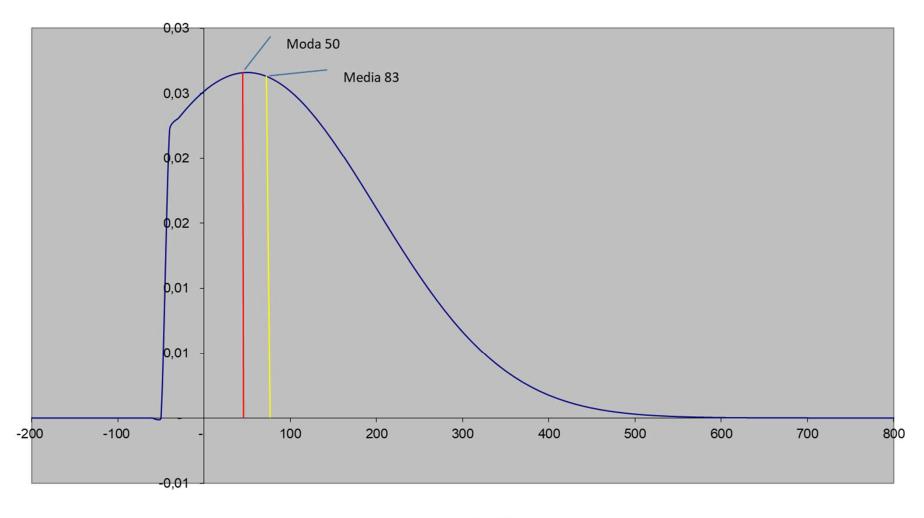
Distribuzione reale della abilità degli imprenditori





Imprenditore ordinario e profitto normale P=Cm>CMT





Esempio di stima per capitalizzazione del reddito

| Parametri di input | Valori | Note |
|---------------------------|---------|------------------------------------|
| Canone mensile anticipato | 500,0 | |
| Cauzione anticipata | 1.500,0 | Massimo tre canoni |
| Tasso Interesse attivo | 1,0% | Cauzione |
| Tasso interesse legale | 0,1% | Cauzione |
| Tasso interesse passivo | 5,0% | Spese annue antipate (Sa,Qa,Qm,IL) |
| Spese amministrazione | 4,0% | Canone annuo |
| Quota sfitto | 2,0% | Canone annuo |
| Quota inesigibilità | 1,0% | Canone annuo |
| Quota assicurazione | 1,5% | Canone annuo |
| Quota manutenzione | 1,0% | Canone annuo |
| Quota reintegrazione | 10,0% | Canone annuo |
| Imposte sul reddito | 21,0% | Canone annuo/Cedolare secca |
| Imposte locali TASI/IMU | 10,0% | Canone annuo |

Esempio di stima per capitalizzazione del reddito

| | | Importi (€) |
|--------------------------------|----------------|-------------|
| RICAVI | | |
| Canone annuo locazione | | 6.000,00 |
| Interessi su canoni anticipati | | 32,50 |
| Interessi su cauzione | | 13,50 |
| Reddito padronale lordo | | 6.046,00 |
| | | |
| SPESE | | |
| Spese amministrazione | | 240,00 |
| | Assicurazione | 90,00 |
| Quote | Reintegrazione | 600,00 |
| | Manutenzione | 60,00 |
| Imposto | Locali | 600,00 |
| Imposte | Reddito | 1.260,00 |
| Imprduttività | Sfitto | 120,00 |
| Imprauttivita | Inesigibilità | 60,00 |
| Interessi su anticipazioni | | 24,75 |
| Spese totali | | 3.054,75 |
| DEDDITO METTO | | 2 004 25 |
| REDDITO NETTO | | 2.991,25 |
| SAGGIO DI CAPITALIZZAZIONI | | 3,5% |
| VALORE DI MERCATO | | 85.464,00 |

La stima per valore di trasformazione

Procedura utile per stimare beni (fattori della produzione) il cui valore di mercato dipende da quello del prodotto finale

$$V_m = V_{mt} - C_{tr}$$

dove:

 V_m = valore di mercato (trasformazione) del bene;

 V_{mt} = valore di mercato (ricavo) bene trasformato;

 C_{tr} = costo di trasformazione;

Il costo di trasformazione (area edificabile)

$$C_{tr} = C_c + S_t + O_n + Sg + Sc + I + T + U_p$$

Dove:

 C_{tr} = Costo di trasformazione;

 C_c = Costo di costruzione;

 S_t = Spese tecniche;

 O_n = oneri di urbanizzazione e di concessione;

 S_{φ} = Spese generali;

 S_c = Spese di commercializzazione;

I = Interessi;

T = Tasse/Imposte;

 U_p = Utile normale del promotore/trasformatore.

Esempio di stima per valore di trasformazione (area edificabile semi centrale)

| | Unità di misura | Importo | Aliquote (%) | Riferimento |
|---|-------------------------|-----------------------|--------------|----------------------------------|
| Ricavo | | | , , , | |
| Valore di mercato del fabbricato | € / mq fabbricato | mq fabbricato 3.000,0 | | Mercato immobiliare |
| Costo di produzione del fabbricato (area esclusa) | | | | |
| Costo di costruzione | € / mq fabbricato | 1.400,0 | | Mercato costruzioni |
| Spese tecniche | € / mq fabbricato | 70,0 | 5,00% | Costo di costruzione |
| Oneri concessori | € / mq fabbricato | 140,0 | 10,00% | Costo di costruzione |
| Spese generali | € / mq fabbricato | 44,1 | 3,00% | Cc + St |
| Interessi | € / mq fabbricato | 66,2 | 4,00% | Cc + On + St + Sg |
| Spese di commercializzazione | € / mq fabbricato | 90,0 | 3,00% | Valore mercato fabbricato |
| Utile normale del promotore | € / mq fabbricato | 450,0 | 15,00% | Valore mercato fabbricato |
| Totale | € / mq fabbricato | 2.260,3 | | |
| Valore di trasformazione | € / mq fabbricato | 739,7 | | |
| Indice fondiario | | | | |
| Indice copertura | mq pianta / mq suolo | 0,3 | | PRG |
| Numero piani | Unità | 2,0 | | PRG |
| Indice fondiario | mq fabbricato / mq area | 0,6 | | |
| Indice fondiario | mc fabbricato / mq area | 1,8 | | |
| Valore di trasformazione area urbanizzata | € / mq area | 443,8 | | |
| Costo di urbanizzazione (area esclusa) | | | | |
| Costo di costruzione opere di urbanizzazione | € / mq area | 110,0 | | Mercato costruzioni |
| Spese tecniche | € / mq area | 5,5 | 5,00% | Costo di costruzione |
| Spese generali | € / mq area | 3,5 | 3,00% | Cc + St |
| Interessi | € / mq area | 4,8 4,00% | | Cc + St + Sg |
| Totale | € / mq area | 123,7 | | |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | €/mq | 320,1 | | Lordo interessi valore area (V2) |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | €/mq | 296,0 | | Netto interessi valore area (V0) |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | €/mc | 164,4 | | Netto interessi valore area (V0) |

Esempio di stima per valore di trasformazione (area edificabile periferica)

| | Unità di misura | Importo | Aliquote (%) | Riferimento |
|---|-------------------------|----------|----------------------------------|----------------------------------|
| Ricavo | | • | | |
| Valore di mercato del fabbricato | € / mq fabbricato | 2.400,00 | | Mercato immobiliare |
| Costo di produzione del fabbricato (area esclusa) | | | | |
| Costo di costruzione | € / mq fabbricato | 1300,00 | | Mercato costruzioni |
| Spese tecniche | € / mq fabbricato | 65,00 | 5,00% | Costo di costruzione |
| Oneri concessori | € / mq fabbricato | 130,00 | 10,00% | Costo di costruzione |
| Spese generali | € / mq fabbricato | 40,95 | 3,00% | Cc + St |
| Interessi | € / mq fabbricato | 61,44 | 4,00% | Cc + On + St + Sg |
| Spese di commercializzazione | € / mq fabbricato | 72,00 | 3,00% | Valore mercato fabbricato |
| Utile normale del promotore | € / mq fabbricato | 360,00 | 15,00% | Valore mercato fabbricato |
| Totale | € / mq fabbricato | 2029,39 | | |
| Valore di trasformazione | € / mq fabbricato | 370,61 | | |
| Indice fondiario | | | | |
| Indice copertura | mq pianta / mq suolo | 0,30 | | PRG |
| Numero piani | Unità | 2,00 | | PRG |
| Indice fondiario | mq fabbricato / mq area | 0,60 | | |
| Indice fondiario | mc fabbricato / mq area | 1,80 | | |
| Valore di trasformazione area urbanizzata | €/mq area | 222,37 | | |
| Costo di urbanizzazione (area esclusa) | | | | |
| Costo di costruzione opere di urbanizzazione | € / mq area | 100,00 | | Mercato costruzioni |
| Spese tecniche | € / mq area | 5,00 | 5,00% | Costo di costruzione |
| Spese generali | € / mq area | 3,15 | 3,00% | Cc + St |
| Interessi | € / mq area | 4,33 | 4,00% | Cc + St + Sg |
| Totale | € / mq area | 112,48 | | |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | € / mq 109,89 Lo | | Lordo interessi valore area (V2) | |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | € / mq 101,60 Netto | | Netto interessi valore area (V0) | |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata | €/mc | 56,4 | | Netto interessi valore area (V0) |

Il costo di riproduzione deprezzato

Il valore di mercato dei fattori della produzione necessari alla produzione, ai prezzi correnti alla data di stima, di un bene esattamente identico (replica) a quello oggetto di valutazione, utilizzando gli stessi materiali, tecniche costruttive, design e tipo di manodopera e tenendo conto degli eventuali difetti e dell'obsolescenza

$$V_f = V_a + C_r \mathbf{k}_d$$

Dove:

 V_f = valore del fabbricato (area compresa);

 V_a = valore dell'area;

 C_r = Costo di riproduzione del fabbricato(C_c , S_p , I,...);

 k_d = coefficiente di deprezzamento.

Il costo di riproduzione

$$C_r = C_c + S_t + O_n + Sg + I$$

Dove:

 C_r = Costo totale di riproduzione;

 C_c = Costo di costruzione;

 $S_t =$ Spese tecniche;

 O_n = Oneri amministrativi;

 S_g = spese generali;

I = interessi sulle anticipazioni.

Il coefficiente di deprezzamento

Lineare

Esponenziale

$$k_d = \frac{U - E}{U}$$

$$k_d = e^{-wE^2}$$

con

con

$$E \ll U$$

Dove:

E = età del fabbricato;

U = vita utile del fabbricato;

w = intensità dei deprezzamento.

Il coefficiente di deprezzamento

Union Européenne des Experts Comptables Economiques et Financiers (UEC)

$$k_d = 1 - \frac{\left(\frac{E}{U}100 + 20\right)^2}{140} - 2,86$$

$$con$$

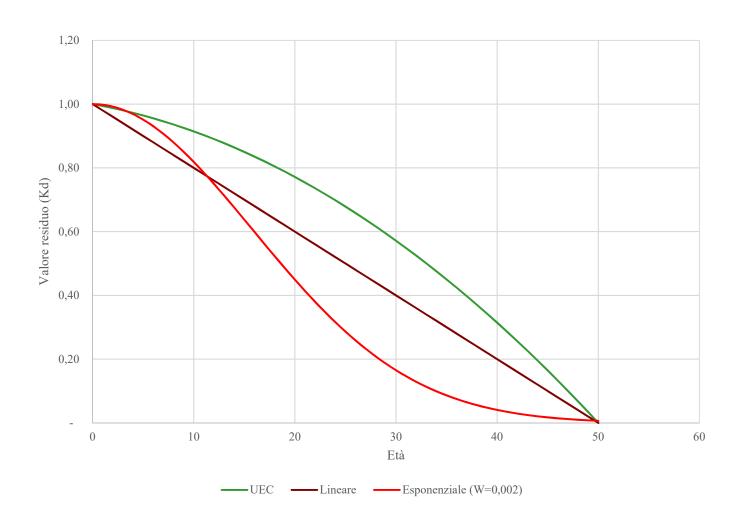
$$E \le U$$

Dove:

E = età del fabbricato;

U = vita utile del fabbricato.

Il coefficiente di deprezzamento



Esempio di stima con il costo di riproduzione deprezzato

Capannone di vent'anni, di 500 mq che insiste su un lotto di 1000 mq

| Valore dell'area | U.d.M | Importi | Aliquote | Riferimenti |
|--------------------------------------|--------|-----------|----------|--------------------------|
| Superficie | mq | 1.000,0 | | |
| Valore unitario | €/mq | 30,0 | | Mercato aree industriali |
| Valore area | € | 30.000,0 | | |
| | | | | |
| Costo riproduzione fabbricato | | | | |
| Costo di costruzione | € / mq | 500,0 | | Mercato costruzioni |
| Spese tecniche | € / mq | 25,0 | 5,00% | Costo di costruzione |
| Spese generali | € / mq | 15,8 | 3,00% | Cc + St |
| Interessi | €/mq | 10,8 | 4,00% | Cc + St + Sg |
| Costo unitario | €/mq | 551,6 | | |
| Superficie fabbricato | mq | 500,0 | | |
| Costo totale riproduzione nuovo | € | 275.782,5 | | |
| Valore residuo costruzione | | | | |
| Età del fabbricato | Anni | 20 | | |
| Vita utile del fabbricato | Anni | 50 | | |
| Coefficiente di deprezzamento | | 77% | | Metodo UEC |
| Valore residuo | € | 212.754,4 | | |
| Valore del fabbricato (area inclusa) | € | 242.754,4 | | |

La stima delle rendite urbane

Rendita: compenso che spetta per essere proprietario di una certa risorsa (Ricardo, Von Thunen, Alonso).

Rendita differenziale: rendita incassata dai proprietari di una risorsa di maggior qualità rispetto a quella marginale.

Rendita assoluta: rendita incassata da proprietari di una risorsa scarsa naturalmente o legalmente.

La stima della rendita

$$R_n = R_e + r_i \cdot I_f$$

- R_n Reddito netto annuo
- R_e Rendita del suolo
- r_i Saggio di interesse sull'investimento sul fondo (fabbricato)
- I_f Investimento sul fondo (valore del fabbricato, area esclusa)

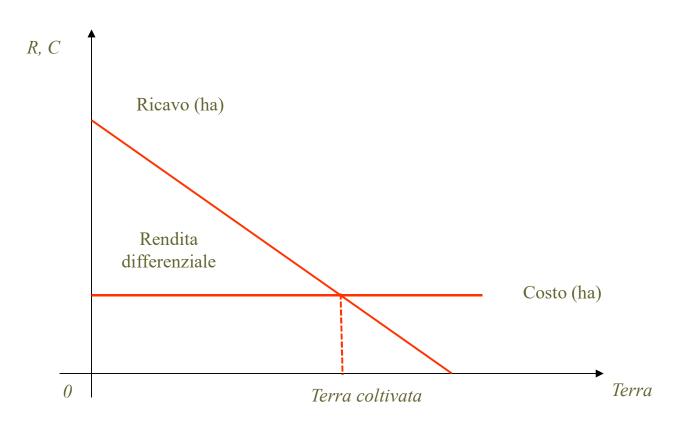
$$V = \frac{R_e + r_i \cdot I_f}{r_c}$$

- V Valore del fabbricato
- V_{re} Valor capitale della rendita (suolo nudo)
- r_c Saggio di capitalizzazione

$$V_{re} = V - \frac{r_i \cdot I_f}{r_c} = \frac{R_e}{r_c}$$

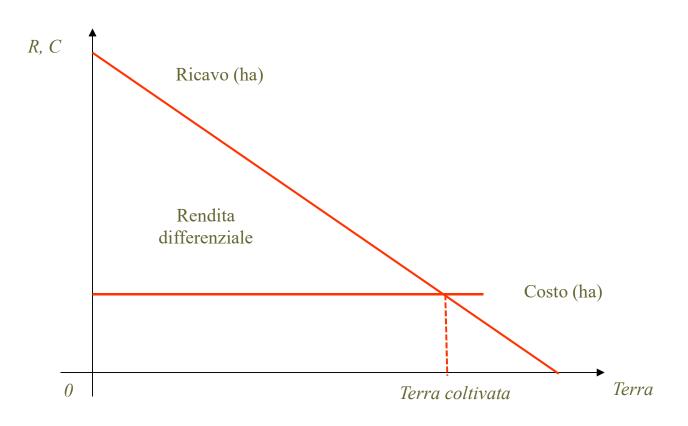
La rendita ricardiana

Ricavo (ha) = Prezzo (costante) X Resa (decrescente) Costo (ha) = Costante



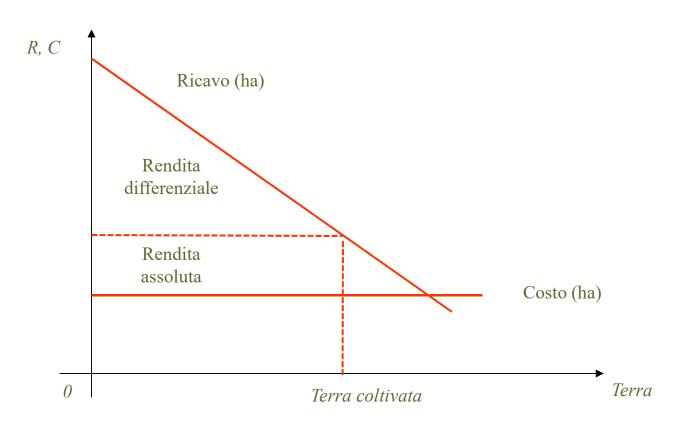
La rendita ricardiana e aumento del prezzo

Ricavo (ha) = Prezzo (costante) X Resa (decrescente) Costo (ha) = Costante



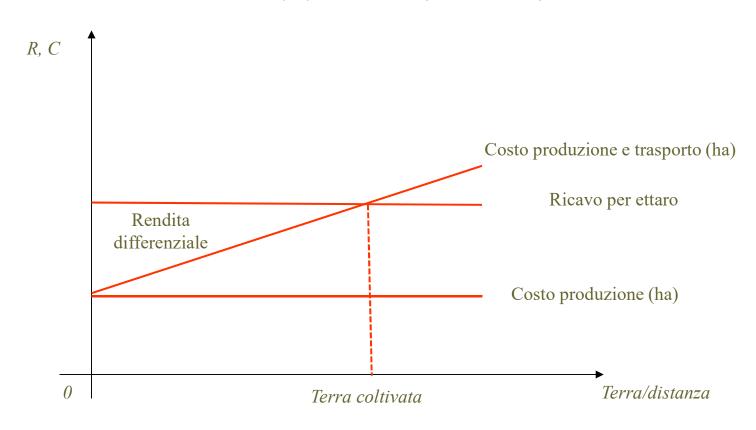
La rendita ricardiana, aumento del prezzo e terra limitata

Ricavo (ha) = Prezzo (costante) X Resa (decrescente) Costo (ha) = Costante

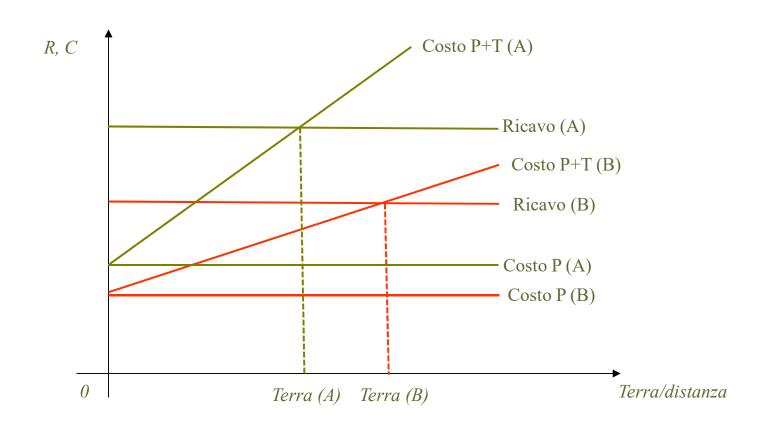


La rendita da localizzazione (von Thunen)

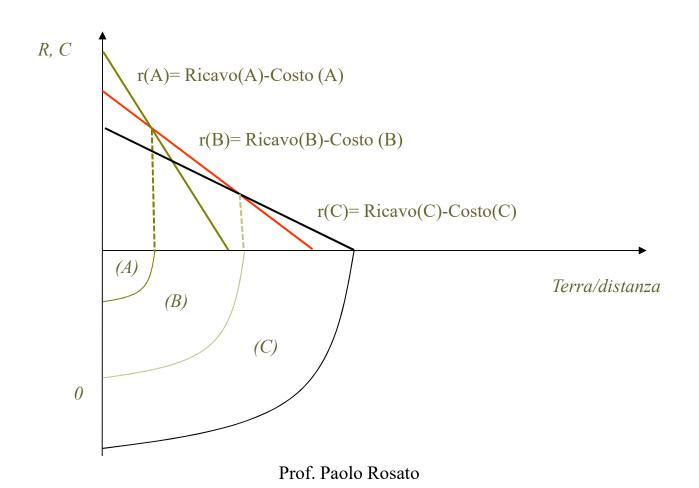
Ricavo (ha) = Prezzo (costante) X Resa (costante) Costo (ha) = Crescente per costo trasporto



La rendita da localizzazione e colture a diverso profitto e diverso costo di trasporto (von Thunen)



La rendita da localizzazione e colture a diverso profitto e diverso costo di trasporto (von Thunen)



La rendita da localizzazione in ambito urbano (Alonso)

$$r(d) = [p_x - \pi - c(d)] \cdot x(d)$$

$$\frac{\delta r(d)}{\delta d} = [p_x - \pi - c(d)] \cdot \frac{\delta x(d)}{\delta d} - x(d) \cdot \frac{\delta c(d)}{\delta d}$$

Con:

r(d): rendita pagabile dal produttore al proprietario dell'immobile;

 p_x : prezzo del prodotto;

 π : profitto minimo atteso dal produttore;

c(d): costo di produzione;

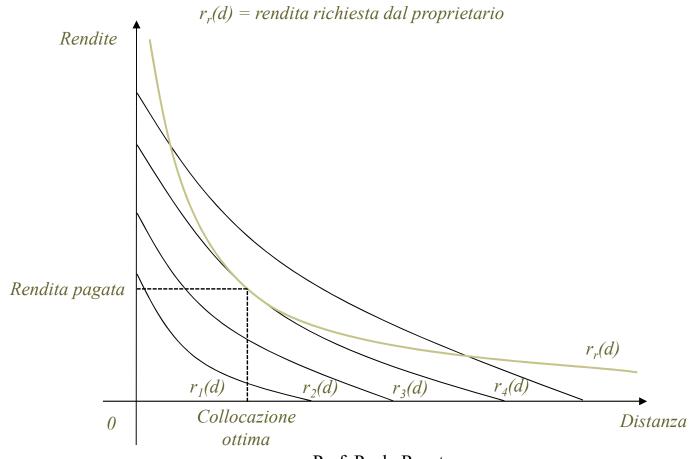
x(d): quantità prodotta/venduta.

N.B. 1: r(d), c(d) e x(d) variano in funzione della distanza (d).

N.B. 2: r(d) dipende anche dal profitto minimo atteso π .

La rendita da localizzazione in ambito urbano (Alonso)

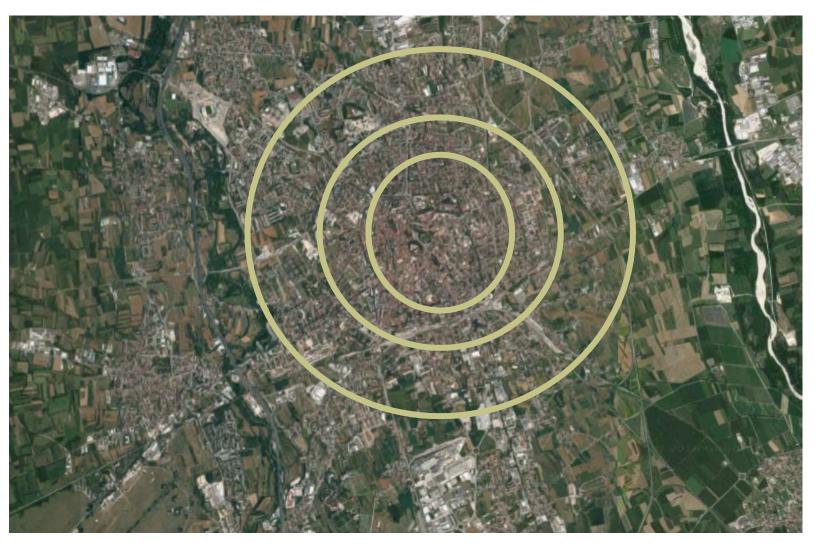
 $r_{1-4}(d)$ = rendita pagabile in funzione di vari livelli di profitto atteso $(\pi_1 > \pi_2 > \pi_3 > \pi_4)$



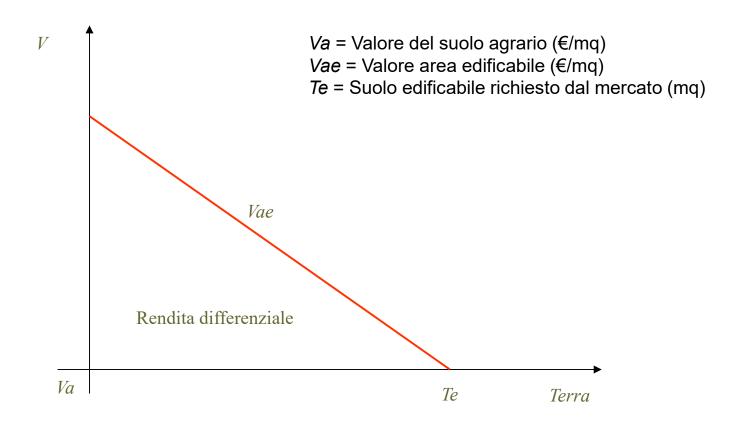
Prof. Paolo Rosato

Il valore delle aree edificabili e rendita

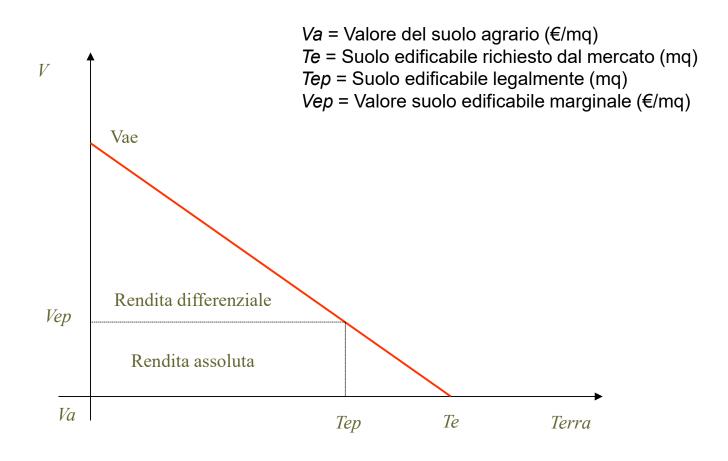
(Ip. Sviluppo baricentrico)



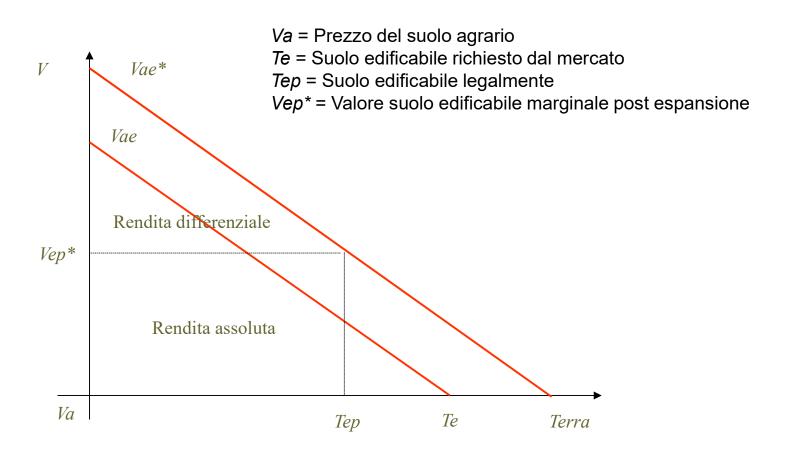
Il valore delle aree edificabili e rendita



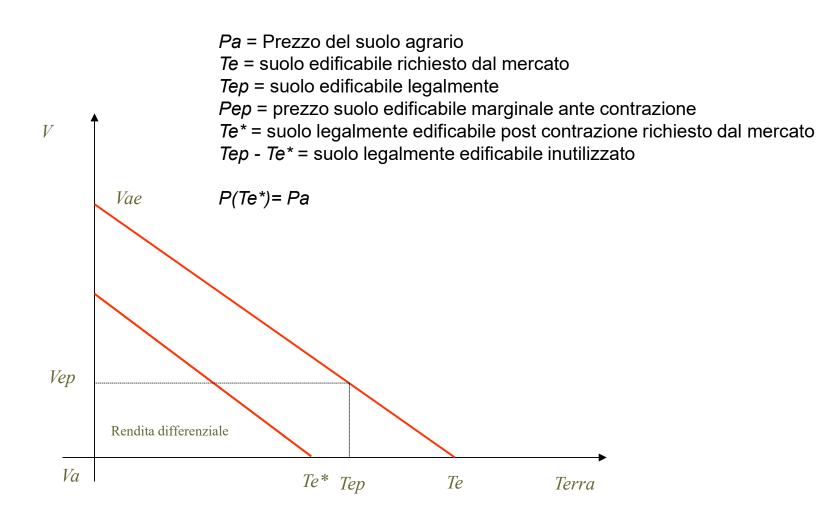
Rendita differenziale e rendita assoluta



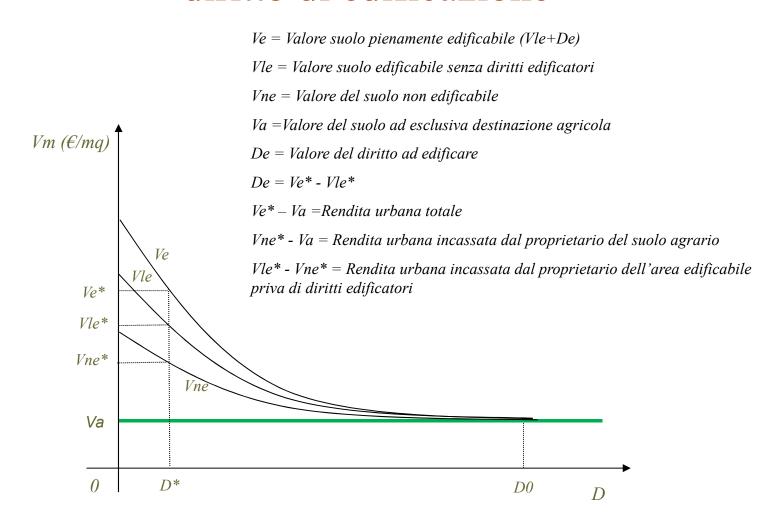
Rendite ed espansione della domanda



Rendite e contrazione della domanda



Valori delle aree, localizzazione e valore del diritto di edificazione



Esempi di stima delle rendite urbane

| | UdM | Ubicazione | | | |
|---|--------|--------------|------------|--|--|
| | Udivi | Semicentrale | Periferica | | |
| Valore di trasformazione area non urbanizzata (Ve*) | €/mq | 296,0 | 101,6 | | |
| Incidenza area | | 16,4% | 7,1% | | |
| Valore del suolo edificabile senza diritti edificatori (VIe*) | €/mq | 100,0 | 50,0 | | |
| Valore del diritto di edificare (De* = Ve*- Vle*) | €/mq | 196,0 | 51,6 | | |
| Valore del suolo non edificabile (Vne*) | €/mq | 50,0 | 25,0 | | |
| Valore suolo ad esclusiva destinazione agricola (Va) | € / mq | 6,0 | 6,0 | | |
| Rendita urbana totale (Ve* - Va) | € / mq | 290,0 | 95,6 | | |
| Rendita urbana del proprietario fondiario (Vne*-Va) | €/mq | 44,0 | 19,0 | | |
| Rendita urbana del proprietario area edficabile (VIe*-Vne*) | €/mq | 50,0 | 25,0 | | |