

Euristiche

Strategie di risoluzione di problemi
Economiche ed efficaci
Non garantiscono la soluzione

Bias

Errori sistematici
Risultano dall'applicazione di
un'euristica in un contesto inappropriato

1

Euristica della rappresentatività

Se un individuo è considerato *rappresentativo* di una classe

⇒ il giudizio sulla probabilità che tale individuo appartenga effettivamente alla classe considerata verrà influenzato dal grado stimato di *rappresentatività* (statisticamente spesso non rilevante), mentre verranno trascurate altre variabili statisticamente rilevanti, come la probabilità di base.

2

Tversky e Kahneman (1974)

Steve è una persona molto timida che tende a stare in disparte. E' sempre pronto ad aiutare gli altri, ma mostra uno scarso interesse per il mondo e per le persone che lo circondano. E' tranquillo e remissivo, ha bisogno che tutto sia sempre chiaro e preciso e mostra una passione per i dettagli

Trapezista

Chirurgo

Bibliotecario

Operaio

Pilota

3

L'uso dell'euristica della rappresentatività è appropriato

- quando le caratteristiche dell'esempio sono altamente diagnostiche della categoria a cui esso appartiene (ad es.: categorie naturali)
- quando mancano indici statistici adeguati

ambito sociale?

4

Nisbett, Zukier e Lemley (1981)

Effetto di diluizione

Stimare la probabilità che un individuo sia un pedofilo

2 condizioni $\left\{ \begin{array}{l} \text{informazioni diagnostiche} \\ \text{informazioni diagnostiche \& non diagnostiche} \end{array} \right.$

→ nel secondo caso i partecipanti ritenevano meno probabile che l'individuo fosse un pedofilo



le informazioni non diagnostiche diluivano l'impatto delle informazioni diagnostiche riducendo la similarità rispetto allo stereotipo della categoria

→ se viene usata l'euristica della rappresentatività l'individuo viene percepito come meno rappresentativo della categoria a cui dovrebbe appartenere

Applicando l'euristica della rappresentatività le persone tendono a dare **maggior peso all'informazione specifica** relativa all'elemento da categorizzare e a dare **minor peso**, fino a trascurarla del tutto, all'informazione statistica relativa **alla probabilità di base**

Tendenza a trascurare la probabilità di base & vita reale:

- interpretazione di un test medico
- percezione del rischio
- valutazione di una prestazione
- previsione di un comportamento

Ross e Nisbett (1991)

tendenza a sottostimare l'influenza delle situazioni nel determinare i comportamenti

7

Situazione vs caratteristiche individuali

Accettiamo che l'informazione relativa al consenso possa essere utile a prevedere il comportamento degli estranei, ma non il nostro e quello dei nostri amici

“il comportamento degli altri è irrilevante per prevedere le mie reazioni”

8

Vallone et al. (1990)

le conoscenze possedute giustificano previsioni che deviano dalla norma statistica?

previsione su reazioni e comportamenti propri e di un compagno di stanza (su risultati accademici, vita sociale, relazioni familiari, tempo libero...)

RISULTATI

78% di previsioni corrette quando previsione e norma coincidono [88% nel caso di comportamenti molto diffusi]

50% di previsioni corrette quando la previsione devia dalla norma [28% nel caso di comportamenti molto diffusi]

9

Le distorsioni causate dall'euristica della rappresentatività sono favorite dalla poca sensibilità

- all'ampiezza del campione

che a sua volta è favorita dalla poca sensibilità per il

- ruolo del caso

Tversky e Kahneman (1971)

In una città ci sono due ospedali. In quello più grande nascono in media 45 bambini al giorno, in quello più piccolo ne nascono 15. Com'è noto il 50% circa dei neonati è di genere maschile. La percentuale esatta di maschi varia però di giorno in giorno. In alcuni giorni è superiore al 50%, in altri giorni è inferiore.

Durante l'ultimo anno i due ospedali hanno registrato il numero di giorni in cui più del 60% dei neonati era di genere maschile. Quale pensi sia stato l'ospedale che ha registrato il più alto numero di giorni di questo tipo?

Risposta più frequente: *non è determinabile*

Risposta corretta: l'ospedale più piccolo

11

Tversky e Kahneman (1982)

legge dei piccoli numeri

Le persone non esperte in statistica sembrano ritenere che anche i campioni piccoli contengano un numero *rappresentativo* di elementi della popolazione

intervista vs conoscenza approfondita

12

Tendenza a trascurare la componente casuale quando si valuta una prestazione fisica e/o cognitiva

REGRESSIONE ALLA MEDIA

Quando un esito (caratteristica e prestazione fisica, prestazione cognitiva), determinato almeno in parte da fattori casuali, è particolarmente buono o cattivo è probabile che l'esito successivo sia peggiore (dell'esito molto buono) o migliore (dell'esito molto negativo)

⇒ È probabile che le prestazioni estreme regrediscono verso la media

13

REGRESSIONE ALLA MEDIA

Kahneman e Tversky (1974)

piloti aeronautica

elogi/critiche

14

- la sottostima del fattore casualità
- il numero limitato di osservazioni
- l'euristica della rappresentatività



Prestazioni estreme \Rightarrow competenze estreme

Se poi le prestazioni estreme sono seguite da prestazioni di segno opposto, quest'ultime verranno spiegate in termini motivazionali

“crollo dell'esordiente” o «forte motivazione»

15

Nisbett, Krantz, Jepson e Kunda (1983)

riconoscere che gli eventi sono influenzati dal caso dipende:

- da particolari indizi contestuali;
- dalla competenza statistica;
- dalla nostra conoscenza del dominio;
- dal tipo di dominio: in alcuni domini (ad es. successi accademici e prestazioni sportive) è facile individuare gli esempi rilevanti e conservare traccia di molteplici ripetizioni di singoli eventi

Dominio sociale: valutazione sulla base di caratteristiche non facilmente codificabili e misurabili

16

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

Stima della probabilità di un evento basata sulla facilità con cui vengono in mente eventi simili all'evento oggetto di valutazione.

17

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

Due modalità d'uso dell'euristica della disponibilità:

- disponibilità per recupero
Tversky e Kahneman (1973)
Liste con nomi di personaggi più o meno famosi
metà di sesso maschile e metà di sesso femminile
- disponibilità per costruzione
Date 10 persone quanti gruppi di 8 persone si possono costruire? Risposta media: 20
Date 10 persone quanti gruppi di 2 persone si possono costruire? Risposta media: 70
Risposta corretta: 45

18

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

L'immediata disponibilità di fatti o eventi costituisce un buon indizio per stimarne la frequenza: spesso i casi più frequenti sono anche i più facili da ricordare

Ma ... la disponibilità sarà anche influenzata da:

- interessi e circostanze personali (bias egocentrico)
- media
- salienza (ruolo della posizione fisica nel valutare il contributo dei partecipanti a una discussione)

tornado/fulmine
aereo/automobile
disoccupati/ occupati

19

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

Il campionamento sarà influenzato anche da:

- sensazione di difficoltà/facilità nel recupero
- facilità a costruire spiegazioni per tesi opposte
- immaginazione (Gregory, Cialdini e Carpenter, 1982)

20

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

Difficoltà/facilità nel recupero vs numero di esempi recuperati

Schwarz et al (1991)

recuperare 12/6 esempi di comportamento assertivo/non assertivo

Le persone non basano i loro giudizi solo sui primi esempi che vengono loro in mente, ma anche sulla sensazione di facilità/difficoltà a recuperare tali esempi

Wanke, Bless e Biller (1996)

quando abbiamo difficoltà a generare argomenti a favore di una certa tesi tendiamo a perdere fiducia in essa

21

EURISTICA DELLA DISPONIBILITA'

Anderson e Sechler (1986)

effetto della spiegazione

vigili del fuoco e propensione al rischio

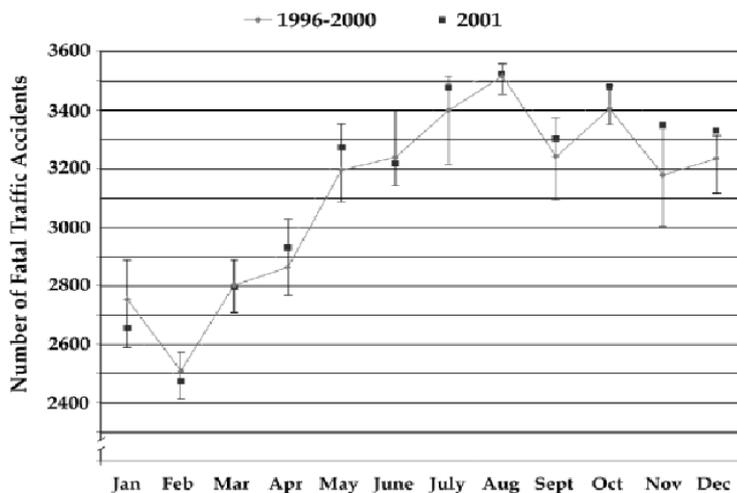
Gregory, Cialdini e Carpenter (1982)

ruolo dell'immaginazione sull'acquisto di un abbonamento televisivo

Gigerenzer (2004)

Dopo l'attentato alle *Twin Towers*

- riduzione voli aerei → -20%, -17%, -12% di miglia mensili nel periodo ottobre-dicembre
- aumento utilizzo automobile → +2,9% miglia mensili



Confrontando la media degli incidenti degli ultimi 3 mesi del 2001 con la medie dei primi 8 mesi 2001 e la media 1995-2000 → aumento di 317 incidenti mortali.

23

Ross, Greene e House (1977)

Effetto del falso consenso

tendenza a sovrastimare la diffusione dei propri comportamenti credenze e atteggiamenti

i partecipanti dovevano formulare dei giudizi e poi indicare la % di persone che ritenevano li condividesse

es.: fare l'uomo sandwich

Risultati

il 60% accettava

chi accettava: → riteneva 62% avrebbe accettato

chi non accettava: → riteneva 67% non avrebbe accettato

24

Falso consenso

fattori motivazionali (egocentrismo, autostima)

fattori cognitivi (effetti dell'esposizione selettiva sulla disponibilità)

25

Falso consenso

Gilovich (1990)

- prima si chiese ai partecipanti se preferissero la musica degli anni '60 o degli anni '80
- successivamente si chiese in quale percentuale gli altri avrebbero condiviso la loro preferenza.

➔ Tendenza a sovrastimare la percentuale di persone che condividevano i propri gusti

26

Falso consenso

Gilovich (1990)

I due gruppi, chi preferiva la musica degli anni 60' e chi quella degli anni '80, avevano generato **due differenti insiemi** di brani



esempi più piacevoli di artisti e melodie degli anni '60 nel primo caso e degli anni '80 nel secondo caso.

27

Accessibilità cronica

Automatismo preconciso costituito da un prime permanente nei confronti di certe dimensioni della cognizione sociale

28

Kahneman (2011)

Strategia "WYSIATI"

"what you see is all there is"

omicidi nel Michigan? vs omicidi a Detroit?

i partecipanti tendono a ritenere più frequenti gli omicidi a Detroit

29

Strategia "WYSIATI"

sei felice?

quanti appuntamenti hai avuto nell'ultimo mese?

vs

quanti appuntamenti hai avuto nell'ultimo mese?

sei felice?

→ nel secondo caso il giudizio sulla felicità stimata era dipendente dal numero di appuntamenti

30

Strategia *WYSIATI*

Vohs (2006)

Gli stimoli che attivano il concetto di denaro rendono i partecipanti più:

- autonomi

più tempo trascorso a risolvere un compito difficile prima di chiedere aiuto allo sperimentatore

- egoisti

meno propensi ad aiutare un complice dello sperimentatore che si fingeva confuso e a raccogliere delle matite fatte cadere dallo sperimentatore

31

Strategia *WYSIATI*

Effetti ideomotori

- effetti sul comportamento motorio dell'esposizione allo stereotipo di "anziano"
- effetti dell'espressione del volto o dei movimenti della testa sulle valutazioni e sulle scelte

→ Viene messa in discussione l'idea che gli individui siano artefici autonomi e consapevoli dei propri giudizi, delle proprie scelte

32

Come ridurre i bias nei giudizi probabilistici?

insegnamento della statistica

I padri alti hanno sempre figli alti?

vs

Non è interessante che nella storia della Francia i monarchi migliori avessero di solito primi ministri mediocri e viceversa?

Quando le persone devono giudicare il proprio comportamento, le proprie opinioni e le proprie preferenze è improbabile che utilizzino il ragionamento statistico

33

Come ridurre i bias nei giudizi probabilistici?

- migliorare le capacità inferenziali

solo in domini specifici

il pensiero sistematico può

- ridurre l'utilizzo delle euristiche di tipo non statistico

Bodenhause (1990) - fallacia dell'intersezione

ma anche

- peggiorare le prestazioni
 - ❖ Tetlock & Boettger (1989) - effetto diluizione
 - ❖ Pelham & Neter (1995) - problema degli ospedali

34

Come ridurre i bias nei giudizi probabilistici?

- rendere consapevoli le persone dei loro processi di pensiero, delle strategie che di solito utilizzano e soprattutto delle condizioni che possono favorire l'emergere dei bias