Mittwoch, 13.11.24

“Es gab nie bessere Zeiten, ein Start-up zu gründen“

Risikobereit

etwas lohnt sich

der Glaube an Gründerinnen und Gründer von morgen

Probleme sind erfolgreich adressiert durch Start-ups

Geld leihen bei Fonds, reichen Investoren, beim Staat🡪 Klinken putzen und werben für ein Geschäftsmodell

Venture Capital, Risikokapital, Wagniskapital

Wie viele gute Ideen schaffen es in Deutschland nicht, weil das Geld fehlt und der Risikowille?

Warum ist es in den USA leichter, ein erfolgreiches Start-up zu gründen?

Hightech-Gründer-Fonds

Nach eigenen Angaben

Unterstützung von 750 Start-ups mit Kapital

Beschäftigung mit Start-ups und Wagniskapital seit 25 Jahren

seit 20 Jahren Geschäftsführer

Rollentausch, der

Pitch🡪 Aufzug-pitch

Was macht der Gründerfonds?

Geld geben, Finanzierung von Start-ups in der Gründungsphase mit Eigenkapital (Anteil an der Firma)

Welche Unternehmen?

Unternehmen, die jünger als drei Jahre sind

Wir helfen, wo auch immer Hilfe notwendig ist: bei Wachstum, bei Acquisition der nächsten Finanzierungsrunde, beim Exitprozess

Geld und inhaltliche Unterstützung

Motivation?

Zyklen = Wachstumsphasen sind parallel/ähnlich

Innovation beschleunigt sich, löst Probleme, faszinierend

Geschäftsführung haben

Fonds auflegen (Gründung eines Unternehmens und Wahl des geeigneten Investment-Projekts)

Von wem kommt das Geld? Steuerzahler, Bundeswirtschaftsministerium, KW, Industrie (Unternehmen), Fraunhofer Gesellschaft

Warum macht die Industrie mit? Zugang zum Deal-flow, Portfolio, innovativen Konzepten, zu Gründerinnen und Gründern mehr Wert für sich selber, ihr eigenes operatives Geschäft bekommen, Inspirationen, Verständnis über neue Technologien, Co-Investment-Möglichkeiten

schwierige Phase und warum? Es ist nix da, keine Historie, keine fertigen Produkte, keine Kunden, keine Geschäftszahlen

sich trauen

Rolle des Eisbrechers

Seetphase=Startphase,

weitere Phase, in der man hohe Vorleistungen für Marktentwicklung und Technologieentwicklung hat, Poduktentwicklung, Teamaufbau und man kann sich nicht aus den eigenen Umsätzen finanzieren

Kein Bankkredit, weil keine Sicherheiten

Gedeihen

Finanzierungsrunden

Wie wählt man die Unternehmen aus, die man unterstützt?

selektiv, 40 Unternehmen (2%) pro Jahr (von 2000 Konzepten)

ein Unternehmen aufbauen, steuern, führen, die handelnden Akteure machen den Unterschied=die Leute sind entscheidend

ein Problem (schnell) adressieren und lösen

Vorteile aus der Technologie

Frage nach bestehenden Unternehmen, die es schon versuchen

auf einem Pfad sein, wo man eine Zeit lang geschützt ist vor großen Attacken

Drive mitbringen

rantrauen auch als Ungewisse

lösen von Klippen, Herausforderungen, Hürden

ehrgeizig, der Ehrgeiz

Erfolgsindikator, der

überzeugend

In welche Branchen fließt das Geld? Investieren in der Gründungsphase und in alle Branchen

Überzeugungsanspruch

Haltbare Suppe finanzieren?

Im Aufzug gepitcht?